



ANUÁRIO Sincor GO

Retrospectiva: Um ano histórico de crescimento

REELEIÇÃO
A CONSOLIDAÇÃO
DE UM PROJETO

MULHERES EM AÇÃO
O PROTAGONISMO FEMININO
QUE IMPULSIONA INOVAÇÃO

39 ANOS DE UM
COMPROMISSO QUE SE
FORTALECE A CADA ANO.

EDITORIAL



Vinícius Porto
Presidente do Sincor-GO

A reeleição da diretoria do SINCOR-GO marca um capítulo de profunda relevância para o mercado de seguros do estado. Mais do que a permanência de uma gestão, o momento simboliza a renovação de um compromisso coletivo com o fortalecimento do corretor de seguros, a valorização da profissão e a construção de um setor cada vez mais unido, preparado e protagonista das transformações do presente e do futuro.

Ao longo do último mandato, o SINCOR-GO consolidou-se como uma entidade atuante, próxima da base e comprometida com as reais necessidades dos corretores. Foram ações contínuas de capacitação profissional, eventos técnicos e institucionais, encontros regionais, campanhas de valorização da categoria e uma presença firme nos debates regulatórios e políticos que impactam diretamente a atividade do corretor de seguros.

A entidade também fortaleceu parcerias estratégicas com seguradoras, entidades de classe e órgãos públicos, ampliando o diálogo e abrindo caminhos para o desenvol-

vimento sustentável do mercado goiano.

Em um cenário marcado por mudanças rápidas, avanço tecnológico e novos modelos de negócio, o SINCOR-GO assumiu o papel de guia e suporte para o corretor, promovendo informação de qualidade, incentivo à inovação e defesa intransigente da atuação profissional. A reeleição reflete, assim, o reconhecimento de uma gestão que ouviu, agiu e construiu resultados concretos para a categoria.

Para o presidente reeleito do SINCOR-GO, Vinícius Porto, o novo mandato carrega ainda mais responsabilidade e propósito. "Essa reeleição representa a confiança dos corretores em um trabalho sério, transparente e coletivo. Não é uma conquista pessoal, mas de toda uma diretoria e de cada corretor que acredita na força da união. Seguiremos firmes na missão de defender a profissão, ampliar oportunidades e fortalecer o corretor como protagonista do mercado segurador", destaca.

Boa leitura!

S U M Á R I O



- 10 - O novo cenário do seguro no Brasil
- 12 - Tecnologia e Futuro
- 14 - Do produto à proteção
- 16 - Seguro e Estabilidade
- 18 - Goiás em Destaque
- 24 - União estratégica fortalece o mercado de seguros goiano
- 28 - Proteger pessoas também é construir sociedade
- 30 - Saúde, planejamento e propósito

- 34 - Parcerias bem estruturadas ampliam oportunidades e fortalecem o setor de seguros
- 36 - Geração Segura
- 46 - Seguro um pacto de cidadania e proteção social
- 48 - Institucional: reflexões, posicionamentos e tendências
- 92 - 32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros de Goiás e Mercado de Seguros
- 96 - 21ª Prêmio Bandeirante celebra o mérito e a força do corretor goiano
- 100 - Espaço Sincor



Reeleição com Propósito: Uma gestão que segue fazendo história

Mais do que reeleição, a confirmação de um projeto que colocou o corretor no centro das decisões

A reeleição da diretoria do SINCOR-GO para um novo quadriênio consolida um ciclo de trabalho marcado por planejamento, proximidade com os corretores e fortalecimento institucional. Mais do que a continuidade de uma gestão, o novo mandato representa o reconhecimento de uma atuação pautada por resultados concretos, compromisso com a categoria e visão estratégica para o futuro do mercado de seguros de Goiás.

Ao longo do último triênio, o Sindicato ampliou sua presença, modernizou processos, investiu em capacitação técnica e fortaleceu ações sociais e institucionais. Em um cenário de

constantes transformações no setor de seguros, a diretoria reeleita demonstrou capacidade de adaptação, liderança e diálogo, mantendo o corretor no centro das decisões e das iniciativas desenvolvidas.

A nova gestão reafirma o propósito de seguir fazendo história, aprofundando avanços já conquistados e assumindo novos desafios. Com foco em eficiência administrativa, excelência técnica, equilíbrio financeiro e cuidado com as pessoas, o SINCOR-GO entra em mais um ciclo com bases sólidas, confiança dos associados e um projeto claro de fortalecimento da categoria.

Vinícius Porto – Presidente do SINCOR-GO

Para Vinícius Porto, o conceito de "Reeleição com Propósito" traduz muito mais do que a continuidade administrativa de uma diretoria. Representa a consolidação de um projeto construído a partir do diálogo com os corretores e sustentado por entregas concretas ao longo dos últimos quatro anos. "É o reconhecimento de que o SINCOR-GO vive hoje um novo momento, mais maduro, mais presente e mais conectado com as reais necessidades da categoria", afirma.

Segundo o presidente, falar em propósito é

falar em serviço, presença regional, representatividade institucional e defesa ativa dos interesses do corretor. Ele destaca conquistas históricas que simbolizam esse posicionamento, como a retomada da alíquota de 2% do ISS para corretores de Goiânia. "Essa reeleição simboliza a continuidade de uma agenda construída com responsabilidade e comprometimento, mas também a abertura de um novo ciclo que aponta para avanços ainda maiores", ressalta.

Ao projetar a nova etapa da gestão, Vinícius

Reeleição com Propósito:

reforça que valores como ética, representatividade e transparência seguem como fundamentos inegociáveis. O fortalecimento da governança, a ampliação dos canais de diálogo com os corretores, a comunicação institucional clara e a atuação responsável junto ao poder público e ao mercado de seguros fazem parte desse compromisso. “Queremos consolidar um SINCOR-GO que inspire segurança, previsibilidade e confiança, valores indispensáveis para um mercado que cresce e se transforma”, pontua.

O presidente também destaca o papel estratégico do Sindicato na ampliação da cultura do seguro em Goiás. A aposta contínua na formação profissional, aliada a uma comunicação moderna e acessível, tem contribuído para tornar o seguro mais compreendido e valorizado pela sociedade. “Quanto mais preparado está o corretor, mais acessível o seguro se torna para o consumidor final. Um seguro valorizado nasce de um corretor fortalecido”, enfatiza.

Ao resumir o compromisso da nova gestão, Vinícius Porto aponta três pilares centrais: proximidade, fortalecimento da categoria e defesa permanente dos interesses dos corretores — somados ao reconhecimento do trabalho coletivo da diretoria. “Nada do que foi construído seria possível sem o empenho dos vice-presidentes, diretores e equipes internas. Essa diretoria estabeleceu um padrão de

excelência, ética e parceria que seguirá guiando nossos próximos passos”, afirma.

Com unidade, experiência e confiança da categoria, o presidente conclui que o novo quadriênio nasce fortalecido. “Seguiremos trabalhando diariamente para ampliar conquistas, fortalecer a profissão e elevar ainda mais o papel do corretor de seguros em Goiás. Entramos neste novo ciclo com a mesma energia, o mesmo compromisso e a convicção de que, juntos, continuaremos fazendo história.”



Roney Almeida Macedo – Vice-Presidente Administrativo

À frente da Vice-Presidência Administrativa, Roney avalia o último triênio com satisfação e senso de dever cumprido. Segundo ele, o período foi marcado por um trabalho consistente de fortalecimento institucional, sempre com foco na eficiência e na agilidade dos processos. “Trabalhamos para promover o crescimento e o desenvolvimento dos nossos associados, buscando uma gestão mais organizada e funcional”, destaca.

Entre as principais contribuições da área adminis-

trativa, Roney ressalta o fortalecimento da estrutura interna do Sindicato. A implementação de processos e procedimentos mais eficientes permitiu uma gestão mais eficaz, refletindo diretamente na melhoria da qualidade dos serviços prestados aos associados e no suporte às demais áreas da entidade.

Com a reeleição da diretoria, o vice-presidente afirma que o compromisso é avançar ainda mais. “Vamos continuar investindo em tecnologia,

Reeleição com Propósito:

aprimorando processos e fortalecendo a comunicação com os associados. Nosso objetivo é ser uma entidade cada vez mais eficiente, transparente e comprometida com o corretor”, afirma. Roney também reforça o convite aos profissionais que ainda não fazem parte do SINCOR-GO para se associarem e fortalecerem a categoria junto ao mercado de seguros.



Vera Campos – Vice-Presidente Social e de Benefícios

O trabalho desenvolvido por Vera Campos à frente da Vice-Presidência Social e de Benefícios teve como foco principal o cuidado, o acolhimento e a proximidade com os associados. Para ela, o fortalecimento da rede de apoio aos corretores foi essencial para ampliar o bem-estar e a confiança na gestão. “Estivemos sempre muito próximos dos associados, ouvindo, dando suporte e buscando soluções para as demandas apresentadas”, comenta.

Vera destaca que a oferta de informações claras sobre os benefícios disponíveis, aliada à capacidade de compreender as necessidades específicas de cada corretor, foi determinante para ampliar o cuidado e o suporte. Convênios, serviços e um atendimento pontual contribuíram para criar um ambiente de confiança e credibilidade junto à categoria.

Entre as iniciativas que marcaram o período, estão os eventos institucionais e comemorativos, cada vez mais qualificados e participativos, além de benefícios como o desconto em combustíveis, campanhas de vacinação contra a gripe e ações de responsabilidade social. “As campanhas do

Agasalho e o Natal Solidário mobilizaram nossos associados e levaram conforto e alegria a centenas de pessoas em situação de vulnerabilidade. Esse é um compromisso que faz parte da essência do Sindicato.”



Reeleição com Propósito:

Anderson Costa – Vice-Presidente Técnico

A Vice-Presidência Técnica, conduzida por Anderson Costa, teve papel decisivo na evolução técnica do SINCOR-GO ao longo do último quadriênio. Houve uma ampliação significativa da oferta de treinamentos, workshops e eventos técnicos, abrangendo diversos ramos de seguros, com destaque para áreas além do automóvel.

Esse movimento contribuiu para elevar o nível de conhecimento dos corretores e aproximar ainda mais o mercado de seguros do Sindicato, que passou a ser reconhecido como um agente estratégico para o desenvolvimento do setor. “Atuamos como um elo entre as demandas da corretagem, as necessidades dos segurados e as soluções oferecidas pelas seguradoras”, explica Anderson.

Para o próximo mandato, a prioridade será aprofundar a profissionalização do corretor de seguros, especialmente no aspecto da gestão. “Queremos ampliar a visão do corretor como

empreendedor, oferecendo conhecimento que o ajude a entender melhor seu negócio, cobrar resultados e utilizar ferramentas tecnológicas que tragam mais eficiência, agilidade e competitividade”, destaca.



Deivid Pereira – Vice-Presidente Financeiro

Na área financeira, Deivid Pereira enfatiza que o grande desafio da gestão foi manter o equilíbrio entre a realização de ações institucionais e a responsabilidade fiscal. “Conseguimos honrar todos os compromissos assumidos pela executiva com parceiros, corretores e apoiadores, preservando o legado de um SINCOR forte e atuante”, afirma.

A manutenção do equilíbrio financeiro, mesmo diante de investimentos em ações sociais, manutenção predial, folha salarial e serviços terceirizados, foi um dos pilares da atuação da Vice-Presidência Financeira. A transparência desse trabalho foi demonstrada regularmente nas Assembleias Ordinárias.

Para o novo quadriênio, Deivid destaca como prioridades a ampliação do quadro associativo, o fortalecimento do Projeto Parceiro e a realização de mais eventos na sede do Sindicato. “Queremos evidenciar ainda mais a qualidade, a estrutura e a força do SINCOR-GO”, ressalta.



Sérgio José De Melo

Vice-Presidente de marketing e relações com o mercado

À frente da Vice-Presidência de Marketing e Relações com o Mercado, Sérgio José de Melo destaca o papel estratégico da comunicação na consolidação da imagem institucional do SINCOR-GO. Segundo ele, o trabalho do último triênio teve como foco dar voz ao corretor de seguros, fortalecer o posicionamento da entidade e aproximar o Sindicato do mercado e da sociedade. “Construímos um ecossistema de comunicação integrado, estratégico e humano, que gerou credibilidade, pertencimento e resultados concretos”, afirma.

O fortalecimento dos canais digitais, o relacionamento direto com corretores e seguradoras e a presença institucional ativa foram pilares dessa atuação, refletidos no crescimento expressivo do alcance e do engajamento das plataformas do SINCOR-GO. Para o novo período, Sérgio ressalta como prioridades a ampliação das ações de relacionamento, o investimento em capacitação com foco em inovação e marketing, e o fortaleci-

mento das parcerias estratégicas. “Nosso compromisso é manter o SINCOR-GO como protagonista, fortalecendo a imagem do corretor e ampliando oportunidades para toda a categoria”, conclui.



Leonardo De Miranda Almeida

Vice-Presidente Institucional e de relações com o corretor de seguros

À frente da Vice-Presidência Institucional e de Relações com o Corretor de Seguros, Leonardo de Miranda Almeida ressalta o fortalecimento do vínculo entre o SINCOR-GO, os corretores e o mercado de seguros ao longo dos últimos quatro anos. Segundo ele, a gestão foi marcada por uma aproximação consistente com a categoria, refletida no crescimento do número de associados e no diálogo mais próximo e permanente com os corretores. “Esse movimento mostrou que o sindicato voltou a ser percebido como um espaço de representatividade, escuta e conexão com a base”, destaca.

Leonardo também enfatiza o avanço das relações institucionais com as seguradoras, que passaram a estar mais presentes na rotina do SINCOR-GO por meio de cafés da manhã, treinamentos e ações conjuntas realizadas na sede do Sindicato. Para o novo mandato, o vice-presidente aponta como prioridade a intensificação das ações de capacitação, acompanhando as rápidas transformações do

mercado, especialmente com o avanço da inteligência artificial. “Nossa missão é estar cada vez mais próximos do corretor, trazendo conhecimento, defendendo a categoria e caminhando juntos na evolução do mercado de seguros”, finaliza.



O novo cenário do seguro no Brasil

Consumidor mais atento e segmentos de vida, saúde e patrimoniais impulsionam crescimento e fortalecem cultura de proteção financeira

O mercado de seguros brasileiro segue em movimento e apresenta sinais consistentes de expansão, refletindo tanto a transformação no comportamento dos consumidores quanto a maturação da cultura de proteção financeira no país. Dados oficiais da Superintendência de Seguros Privados (Susep) mostram que, nos oito primeiros meses de 2025, os segmentos de seguros de danos e de pessoas (excluindo VGBL) somaram R\$ 145,5 bilhões em receitas, com crescimento nominal de 7,09% em relação ao mesmo período do ano anterior. Entre esses, o seguro de vida destacou-se com alta de 11,58%, demonstrando a crescente demanda por proteção à vida e à família.

Os números refletem uma mudança importante no perfil do consumidor brasileiro, cada vez mais consciente da necessidade de proteção financeira e patrimonial. Paralelamente ao crescimento da receita, o

setor manteve forte atuação social: as indenizações, resgates e benefícios totalizaram mais de R\$ 175,7 bilhões no acumulado até agosto de 2025, um aumento de cerca de 9% frente ao ano anterior, reforçando o papel do seguro como instrumento de estabilidade para famílias e empresas.

A perspectiva de mercado também é positiva: projeções setoriais indicam que o setor de seguros brasileiro deve crescer acima de 10% em 2025, alcançando uma participação estimada de cerca de 6,4% do Produto Interno Bruto (PIB), impulsionado principalmente pelos segmentos de pessoas como vida e saúde e pela inovação em produtos e serviços. Esse cenário estimula ainda mais a valorização da profissão de corretor de seguros e a importância de ampliar a educação financeira e o acesso à proteção para uma parcela maior da população brasileira.

Dyogo Oliveira

Presidente da Confederação Nacional das Seguradoras (Cnseg)



“O mercado brasileiro vive uma mudança de patamar, impulsionado por um consumidor que hoje busca o seguro como pilar estratégico de continuidade e proteção financeira. O crescimento nos ramos de vida, saúde e patrimoniais revela uma sociedade mais consciente e atenta, que exige transparência, conveniência e agilidade, especialmente sob a égide da nova Lei de Seguros. Fatores como a segurança jurídica, a inovação tecnológica na assistência 24h e o reconhecimento do seguro como mitigador de risco e impulsionador do crédito são os grandes motores desse cenário. Mais do que um produto, o seguro se consolidou como um amortecedor essencial para a economia e para as famílias, integrando-se definitivamente à estratégia nacional de desenvolvimento socioeconômico.»

Armando Vergílio - Presidente Fenacor



“A Fenacor avalia que, mesmo diante do avanço tecnológico e das mudanças no comportamento do consumidor, o corretor de seguros segue como peça central na consolidação da cultura de proteção financeira no Brasil, ao traduzir necessidades, orientar escolhas e fortalecer a relação de confiança com o cliente, enquanto a tecnologia deve ser encarada como aliada para ampliar agilidade, transparência e acesso aos seguros de vida, saúde e patrimoniais; nesse cenário, o aumento da conscientização sobre riscos e planejamento financeiro tem impulsionado a demanda por proteção, abrindo espaço para o crescimento do setor, que ainda possui baixa penetração no PIB nacional, mas grande potencial de expansão, e reforçando o papel da Fenacor na defesa institucional, capacitação profissional e incentivo à inovação, com foco em promover a educação financeira, valorizar o corretor e projetar um mercado mais sólido, inclusivo e sustentável, alinhado às novas demandas dos consumidores e às perspectivas de desenvolvimento econômico do país.”

Andréia Padovani

Presidente do SINDSEG MG/GO/MT/DF



“Acreditamos que o mercado de seguros no Brasil seguirá em trajetória de crescimento, impulsionado tanto pelas linhas tradicionais quanto por soluções inovadoras adaptadas às especificidades regionais, embora enfrente desafios relevantes, como as constantes mudanças regulatórias, a necessidade de investimentos em transformação digital e a ampliação da penetração do seguro em regiões menos atendidas, especialmente áreas rurais e segmentos mais expostos aos riscos climáticos e econômicos; ao mesmo tempo, observamos um consumidor brasileiro cada vez mais atento à gestão de riscos e ao planejamento financeiro, movimento intensificado por crises sanitárias, eventos extremos e instabilidades econômicas recentes, o que tem impulsionado a expansão dos seguros de vida, saúde e patrimoniais e revelado uma evolução gradual da cultura de proteção financeira no país, que passa a enxergar o seguro não apenas como um custo, mas como instrumento de proteção familiar, preservação de patrimônio e estabilidade financeira; nesse contexto, o grande desafio está em ampliar o acesso à informação de qualidade e à educação financeira, combatendo a informalidade e a baixa percepção de valor em parte da população”



Tecnologia e Futuro

Digitalização impulsiona novos modelos de negócios em seguros com avanço da tecnologia

A adoção da Inteligência Artificial, automação e análise preditiva não apenas melhora a eficiência operacional mas cria novos nichos de atuação e oportunidades de negócios para corretores dispostos a se adaptar

Em meio a transformações profundas no mercado de seguros, a tecnologia desponta como motor de inovação e oportunidade. A digitalização, que envolve desde inteligência artificial (IA) até o Open Insurance, conceito inspirado no Open Banking, que visa promover maior transparência, inovação e concorrência no setor de seguros, não está apenas modernizando processos: está redesenhando o papel do corretor de seguros e ampliando as possibilidades de negócio em um setor que hoje responde por uma parcela cada vez maior da economia brasileira.

Especialistas e líderes do mercado destacam que ferramentas tecnológicas estão deixando de ser diferenciais para se tornarem requisitos básicos para competitividade e eficiência no segmento. Nesse novo cenário, o corretor deixa de ser apenas intermediário entre seguradora e cliente para ocupar o papel de consultor estratégico. Com acesso a um leque mais amplo de informações, ele pode orientar melhor a escolha das soluções mais adequadas ao perfil de cada

segurado, agregando valor a todos os processos.

A inteligência artificial emerge como uma das tecnologias mais disruptivas no setor. Segundo dados internacionais, cerca de 58% das empresas de seguros estão intensificando investimentos em IA e machine learning, com foco em automatização, personalização e análise de dados, fatores que ajudam a acelerar processos e melhorar a tomada de decisões.

Mesmo com todas as tecnologias e facilidades oferecidas por elas é válido ressaltar que todas devem caminhar lado a lado com o corretor, levando em consideração o humanismo e proximidade no atendimento. O vínculo construído entre corretor e cliente continuam insubstituíveis.

A adoção de tecnologias como IA generativa, automação e análise preditiva não apenas melhora a eficiência operacional: cria novos nichos de atuação e oportunidades de negócios para corretores dispostos a se adaptar. Segmentos como seguros cibernéticos, produtos parametrizados e soluções customizadas

ganham relevância e exigem profissionais preparados para interpretar dados, entender necessidades e propor soluções centradas no cliente.

Ao mesmo tempo, a digitalização impulsiona tendências de mercado que favorecem corretores com mindset inovador, agregando valor ao processo de venda e abrindo caminho para modelos híbridos de relacionamento, que combinam conveniência digital com consultoria especializada.

A transformação digital não é uma moda passageira, mas uma realidade que está reconfigurando o mercado

de seguros, do atendimento ao cliente à forma de estruturar negócios. Para o corretor do amanhã, as ferramentas tecnológicas representam aliados poderosos na construção de uma atuação mais estratégica, consultiva e alinhada às expectativas de um público cada vez mais digital. Ao abraçar essa nova era, o setor não só amplia seu potencial de crescimento, como também fortalece o papel do corretor como protagonista de uma jornada de proteção e confiança no futuro.

Sobre o Open Insurance:

O Open Insurance começou a ser regulamentado pela Superintendência de Seguros Privados (SUSEP) com a previsão de implementação total nos próximos anos. O objetivo é modernizar e digitalizar o mercado de seguros, promovendo uma experiência mais ágil e eficiente para os consumidores e incentivando a inovação.

A tecnologia é um movimento que permite que os clientes compartilhem informações de seguros de forma mais aberta, sempre com consentimento, o que facilita o acesso a produtos mais personalizados e melhores ofertas. Isso inclui informações sobre

apólices, histórico de sinistros, produtos contratados, entre outros.

A modalidade permite a personalização de produtos, já que com a troca de dados, as seguradoras podem oferecer serviços mais adaptados ao perfil e necessidades do cliente. Além disso, o consumidor passa a ter maior controle sobre seus dados, podendo decidir com quem compartilhá-los e com quais empresas deseja fazer negócios. Isso também gera mais transparência nas ofertas e nas condições de produtos.

O que nos trouxe até aqui
é o que vai nos levar adiante.



Porto

Há oito décadas, a Porto constrói histórias junto aos corretores e clientes, com o compromisso de manter sólida a parceria que se renova, que cresce e se fortalece a cada ano.

Com um futuro sendo construído com foco em pessoas e tecnologia.
E soluções para que você, Corretor, esteja sempre à frente.

Corretor, você faz parte dessa história.



Do produto à proteção O corretor como agente de transformação social

Especialistas ganham relevância ao transformar informação em consciência e proteção em decisões estratégicas com foco nas necessidades de cada cliente

Em um Brasil onde menos de 20% da população possui seguro de vida, apesar de um crescente interesse por proteção financeira, o papel dos corretores de seguros vai muito além da simples venda de apólices: ele se transforma, cada vez mais, em um verdadeiro instrumento de inclusão, educação e proteção social.

Segundo números do setor, publicados pelo InfoMoney este ano, o mercado brasileiro de seguros deve registrar um crescimento de cerca de 8,5% em 2025, reforçando o potencial de expansão da cultura de proteção no país. Mas, por trás dos números, estão histórias, relações humanas e escolhas que impactam profundamente a vida de pessoas e comunidades. E nesse cenário, o corretor de seguros tem se destacado como educador financeiro, conselheiro de proteção e, acima de tudo, agente de transformação social.

Para Rogério Araújo, CEO do Grupo TGL, essa transformação começa quando o profissional passa a agir como um guardião da segurança e tranquilidade da vida humana. “Os nossos olhos têm de estar voltados para cuidar de pessoas, famílias e negócios. Enxergar riscos invisíveis, proteger sonhos, garantir continuidade de projetos de vida diante das adversidades. Isso é transformação social”, comenta.

Outro ponto que faz juz ao corretor de seguros como agente de transformação social está ligado às finanças. Uma pesquisa recente da Nexus mostrou que 55% dos brasileiros não têm nenhum tipo de planejamento financeiro formal ou informal sobre seu dinheiro. Esse dado é ainda mais marcante porque abrange cerca de 120 milhões de brasileiros, e indica dificuldades em

lidar com o futuro financeiro, incluindo poupança e decisões para longos prazos como seguros, reservas de emergência e investimentos.

A transformação vem quando o cliente passa a enxergar o seguro e o planejamento financeiro não como um custo, mas como uma decisão estratégica e humana de cuidado com seu próprio futuro e com o de sua família. “O corretor contribui quando muda a conversa e insiste sobre finanças que costuma ser um assunto ignorado. Devemos sim falar sobre a importância da cobertura, mas também devemos falar de propósito, objetivos, responsabilidades e consequências”, diz Rogério.

Competências que fazem a diferença

Mais do que conhecimento técnico, o corretor precisa desenvolver competências profundamente humanas como empatia: colocar-se no lugar do outro sem julgamentos, ouvindo e compreendendo suas necessidades reais e acolhimento especialmente em momentos de crise, como sinistros ou perdas, o corretor revela sua verdadeira missão diante do cliente.

Também é válido possuir uma comunicação clara para traduzir termos técnicos em linguagem humana e acessível, além da responsabilidade ética: estar consciente de que, ao lidar com proteção financeira, está lidando com vidas e histórias.

A atuação consciente e bem orientada de um corretor pode fazer a diferença entre a manutenção da dignidade ou rupturas traumáticas. Rogério compartilha que já viu famílias manterem seus estudos, seus negócios e sua estabilidade financeira graças a decisões de proteção tomadas no momento certo e,

infelizmente, viu o contrário quando a proteção foi negligenciada. “Cada vez que um corretor orienta corretamente um cliente, ele evita rupturas emocionais, financeiras e sociais. Em escala, isso impacta comunidades inteiras.”

Rogério defende que o setor segurador e suas instituições precisam investir em formação humana, cultura de propósito e educação financeira: “Seguradoras, entidades de classe e instituições devem apoiar o corretor com conteúdos, treinamentos, ferramentas e narrativas que valorizem o papel social do seguro”, finaliza.

O corretor de seguros, hoje mais do que nunca, caminha na fronteira entre o mercado financeiro e a vida real das pessoas. Ao desempenhar o papel de educador, conselheiro e agente de proteção, ele se torna um protagonista na construção de uma sociedade mais consciente e resiliente diante dos riscos da vida.



Rogério Araújo
CEO Grupo TGL

Pottencial
SEGUADORA

Viabilizando negócios e contribuindo para o crescimento do país

1
★ ★ ★

Há 8 anos, a nº 1
do mercado de
Seguro Garantia

★ ★ ★

★ ★ ★

Há 7 anos,
vice líder em
Fiança Locatícia

★ ★ ★



ampliar o acesso ao crédito e estimular decisões mais consistentes por parte de empreendedores e consumidores.

É a partir dessa perspectiva que Marcelo Baiocchi Carneiro, presidente do Sistema Fecomércio /Sesc/ Senac-GO, vice-presidente da CNC e presidente do Sicoob Nova Central, destaca a contribuição do setor de seguros para a estabilidade financeira do país. Segundo ele, o mercado de seguros tem desempenhado papel relevante ao oferecer maior segurança jurídica, operacional e patrimonial. “Ao proteger empresas, pessoas e ativos, o setor segurador reduz a exposição a riscos e contribui para a previsibilidade econômica, consolidando-se como um importante aliado da estabilidade financeira do país”, afirma.

A capacidade de mitigar riscos torna o seguro um instrumento essencial em períodos de incerteza econômica. De acordo com Baiocchi, a proteção oferecida por coberturas relacionadas a bens, veículos, imóveis, contratos e vidas garante a continuidade das atividades econômicas e favorece decisões estratégicas e sustentáveis. “Essas coberturas proporcionam maior segurança às operações, permitindo que empresas e investidores planejem com mais confiança, mesmo em cenários desafiadores”, pontua.

Seguro como indutor de investimentos

O impacto do setor segurador se reflete diretamente na atração e na segurança de novos investimentos. A

presença de garantias securitárias em contratos tem se tornado cada vez mais comum, especialmente nos setores produtivos e de infraestrutura, onde a gestão de riscos é determinante para a viabilidade dos projetos.

Para Rubens Fileti, presidente da Associação Comercial, Industrial e de Serviços do Estado de Goiás (ACIEG), o seguro assumiu papel central no novo ciclo econômico brasileiro. “Em Goiás, onde o setor produtivo tem forte presença no agronegócio, na logística, na indústria e nos serviços, a estabilidade financeira depende cada vez mais de mecanismos eficazes de mitigação de riscos”, afirma.

Segundo Fileti, sem o seguro, muitos projetos simplesmente não avançam. “Seja por falta de crédito ou pela insegurança jurídica, a ausência de cobertura inviabiliza investimentos. Ao reduzir a exposição a perdas e fortalecer a confiança do empreendedor e do investidor, o mercado segurador contribui diretamente para o planejamento de médio e longo prazo e para um ambiente de negócios mais sólido e competitivo”, conclui.

Ao ampliar a previsibilidade econômica, sustentar investimentos e fortalecer a confiança institucional, o setor de seguros se consolida como um agente indispensável para a estabilidade financeira e para a construção de um novo ciclo de crescimento no país.

Seguro e Estabilidade econômica em um novo ciclo de crescimento

Como o setor de seguros contribui para a mitigação de riscos, estabilidade financeira e segurança de investimentos no Brasil

A retomada gradual da economia brasileira ocorre em um ambiente marcado por cautela, reequilíbrio fiscal, reestruturação dos modelos de negócio e maior seletividade nos investimentos. Em meio a esse cenário, cresce a demanda por instrumentos capazes de reduzir incertezas, proteger patrimônios e oferecer previsibilidade às decisões econômicas. É nesse contexto que o setor segurador se consolida como um dos pilares da estabilidade financeira e da sustentação do crescimento no país.

Mais do que um mecanismo de proteção contra perdas, o seguro passou a exercer uma função estraté-

gica no novo ciclo econômico. Ao mitigar riscos, fortalecer a governança e dar respaldo jurídico e financeiro a empresas e investidores, o mercado segurador cria condições mais seguras para a retomada dos investimentos, especialmente nos setores produtivos e de infraestrutura, que exigem planejamento de médio e longo prazo.

Esse papel ganha ainda mais relevância em um ambiente de incertezas globais, oscilações de mercado e necessidade de eficiência operacional. O seguro se torna um elemento estruturante da economia, ao permitir que projetos avancem com maior segurança,



Rubens Fileti
Presidente da Associação
Comercial, Industrial e de Serviços
do Estado de Goiás (ACIEG)



Marcelo Baiocchi Carneiro
Presidente do Sistema
Fecomércio/Sesc/Senac-GO,
vice-presidente da CNC e
presidente do Sicoob Nova Central



> Goiás em destaque

Crescimento regional em Goiás impulsiona avanço dos corretores no interior do estado

Interiorização das ações do SINCOR-GO amplia oportunidades, fortalece a base associativa e impulsiona o avanço do mercado de seguros goiano.

O fortalecimento das regionais do SINCOR- GO tem sido um dos principais vetores de crescimento do mercado de seguros no estado. Ao longo do último período, a entidade ampliou sua presença institucional em municípios do interior, promovendo uma atuação mais próxima dos corretores e consolidando Goiás como um território estratégico para a expansão do setor. A descentralização das ações permitiu maior integração entre capital e interior, criando um ambiente mais conectado e colaborativo.

Com uma agenda ativa de visitas institucionais, capacitações presenciais, encontros técnicos e ações regionais, o SINCOR-GO contribuiu diretamente para a qualificação profissional e para o fortalecimento da base associativa fora de Goiânia. A iniciativa possibilitou que corretores do interior tivessem acesso a treinamentos, informações estratégicas e oportunidades de networking, ampliando a competitividade e o desempenho das operações locais.

Outro ponto de destaque foi o fortalecimento da governança regional. A valorização das lideranças locais, aliada ao estímulo à participação dos associados nas decisões institucionais, contribuiu para uma atuação mais alinhada às necessidades específicas de cada região. Esse modelo colaborativo fortaleceu a representatividade do SINCOR-GO e ampliou sua capacidade de atuação estratégica em diferentes polos do estado.

O cenário apresentado evidencia um movimento consistente de crescimento sustentável e interiorização do mercado de seguros. Ao investir no desenvolvimento regional e na valorização dos corretores do interior, o SINCOR-GO reafirma seu compromisso com a expansão equilibrada do setor, fortalecendo sua atuação institucional e preparando o mercado para os desafios e oportunidades dos próximos anos.

Luiz Felipe Miranda - Diretor Territorial de Anápolis



“O fortalecimento das regionais do SINCOR-GO tem sido fundamental para impulsionar o crescimento do mercado de seguros no interior do Estado e para valorizar o corretor como um verdadeiro agente de desenvolvimento local. A atuação do Sindicato tem ampliado o acesso dos profissionais a treinamentos e capacitações oferecidos pelas seguradoras, além de promover melhorias importantes no atendimento, como o fortalecimento da rede de oficinas credenciadas e o aprimoramento do suporte ao cliente. Além disso, a nomeação de representantes que atuam diretamente nas cidades do interior tem aproximado o SINCOR-GO dos corretores dessas regiões, criando uma relação mais próxima, participativa e alinhada às necessidades do dia a dia dos profissionais. Essa presença mais ativa no interior também tem contribuído para a consolidação da cultura do seguro, estimulando a conscientização da população sobre a importância da proteção financeira.”

Mário de Pádua Castro - Diretor Territorial de Catalão -GO



As regionais do SINCOR-GO têm um papel essencial no fortalecimento do Sindicato em todo o Estado, ampliando a representatividade e promovendo uma atuação mais próxima, descentralizada e eficiente junto aos corretores. Em Catalão, essa atuação se reflete no compromisso em gerar oportunidades, aproximar os associados e oferecer suporte contínuo, garantindo mais respaldo, segurança e tranquilidade para o desenvolvimento do trabalho profissional.

A presença ativa do SINCOR-GO nas regionais também fortalece o vínculo institucional por meio de comunicação constante, treinamentos, palestras e eventos, mantendo os corretores atualizados e cada vez mais conectados ao Sindicato. Nesse cenário, o corretor de seguros reafirma seu papel social como agente de proteção e confiança, atuando como consultor estratégico, promovendo segurança, planejamento e contribuindo diretamente para a estabilidade das famílias, das empresas e da sociedade.

Antonio Aparecido de Almeida Diretor Territorial de Itumbiara - GO



“As delegacias regionais do SINCOR-GO foram criadas com o propósito de atender às demandas específicas de cada região e estabelecer um elo direto entre os corretores locais e a diretoria da entidade. Atualmente, como diretor regional, percebo o quanto essa estrutura fortalece a presença institucional do SINCOR no interior. Essa proximidade gera mais segurança para os colegas corretores, especialmente no esclarecimento de dúvidas e na resolução de desafios do dia a dia. Quando falamos sobre o avanço da atuação dos corretores no interior de Goiás, é possível perceber um impacto direto na cultura do seguro e na profissionalização do setor.”

Giuliano Silva - Diretor Territorial de Rio Verde - GO



“O fortalecimento das regionais do SINCOR-GO aproximou o sindicato da realidade do interior, tornando a atuação mais eficiente, representativa e conectada às necessidades locais. Essa presença fortalece o corretor, amplia o acesso à capacitação e estimula um mercado de seguros mais profissional e competitivo nas cidades do interior. Com a ampliação da presença institucional por meio de eventos, capacitações e valorização das lideranças regionais, houve maior engajamento dos corretores e uma integração mais efetiva das demandas locais às decisões do sindicato. Isso consolidou uma entidade mais próxima, atuante e alinhada à realidade de todo o estado.”

Portal Maxparceiro

Feito em parceria para simplificar sua rotina

- Acesse e visualize os atendimentos abertos por você e por seu segurado;
- Cancele e/ou altere o local de atendimento em tempo real;
- Envie fotos de vistoria e acompanhe a análise pela plataforma;
- Peça o suporte online para falar com um especialista Maxpar de forma prática e ágil.

Você ganha tempo para focar **no que importa:**
seus clientes e sua empresa.



Acesse maxparceria.com.br
ou o QR Code ao lado
e faça seu cadastro

Maxpar
ASSISTÊNCIAS





automotivo.

“Quero cumprimentar todos os corretores e corretoras de seguros, profissionais que desempenham um papel fundamental na orientação e na proteção do patrimônio, contribuindo para a tranquilidade das famílias e para a segurança das empresas brasileiras”, diz Caiado.

Ele relembra que, desde o início de sua gestão, a segurança pública foi tratada como prioridade, com investimentos em tecnologia, inteligência e valorização das forças policiais. “Assumimos um compromisso muito claro desde o primeiro dia de governo: colocar a segurança pública como prioridade absoluta. Investimos em inteligência, tecnologia, estrutura e integração das polícias. O resultado desse trabalho hoje é reconhecido nacionalmente”, afirma.

Segundo o governador, a redução dos índices de criminalidade, especialmente de roubo e furto de veículos, impacta diretamente no mercado de seguros. “Atualmente, Goiás se destaca como um dos estados mais seguros do Brasil. Com a redução da criminalidade, nosso estado passou a contar com um dos seguros mais acessíveis do país”.

Caiado comenta, ainda, sobre o papel dos corretores no relacionamento com os clientes e na disseminação da cultura da proteção patrimonial. “São profissionais que orientam, esclarecem e ajudam cada cliente a tomar decisões responsáveis para proteger seu patrimônio, sua família e suas atividades”.

Ele ainda acrescentou que os corretores exercem uma função essencial ao traduzir a complexidade do mercado de seguros para a população. “O corretor de seguros é, acima de tudo, um consultor de confiança, alguém que garante que cada pessoa tenha acesso à proteção adequada.”

Ao final, o governador parabenizou os profissionais do setor e reiterou o compromisso do governo estadual com políticas de segurança e com a manutenção de um ambiente favorável ao desenvolvimento econômico. “Quero parabenizar todos os profissionais que fazem parte deste setor e reafirmar que o Governo de Goiás continuará trabalhando para manter nosso estado seguro, competitivo e com um ambiente cada vez mais favorável aos negócios e à vida das pessoas”, concluiu.

Ronaldo Caiado associa avanços na segurança pública ao fortalecimento do setor de seguros

Em mensagem ao Sincor-GO, governador de Goiás destaca papel estratégico dos profissionais

Em mensagem ao Sindicato dos Corretores de Seguros de Goiás (Sincor-GO) para o anuário do setor que marca o início do novo ano, o governador de Goiás, Ronaldo Caiado, destaca a importância dos corretores de seguros na orientação de famílias e empresas sobre

proteção patrimonial.

Na mensagem, ele também afirma que os avanços na segurança pública no estado têm contribuído para um ambiente mais favorável ao mercado segurador e para seguros mais acessíveis, especialmente no segmento

☎ 48 3513 0006 📞 0800 942 8774 📱 /suicaseguradora 🌐 suicaseguradora.com.br

✚ SUÍÇA SEGURADORA:

UMA TRAJETÓRIA CONSTRUÍDA AO LADO DO CORRETOR

Confiança, proximidade e parceria como base de uma trajetória em evolução

Caminhando para o seu quarto ano de operação, a Suíça Seguradora vem consolidando sua atuação no mercado segurador por meio de um crescimento estruturado, sustentado pela proximidade com o corretor e por um modelo de relacionamento pautado na confiança, acessibilidade e atendimento humanizado.

Desde o início de sua trajetória, a companhia tem como premissa atuar lado a lado com os corretores parceiros, valorizando o diálogo aberto, a agilidade nas demandas e a presença constante no dia a dia das corretoras. Essa postura tem fortalecido relações e contribuído diretamente para o desenvolvimento conjunto no estado de Goiás.

Para **RÔMULO PINHEIRO R. DA CUNHA**, do Grupo Goiás Forte, a parceria se destaca pelo relacionamento próximo e pela confiança construída desde os primeiros contatos.

“A parceria com a Suíça Seguradora é pautada pela proximidade e pela confiança mútua. A sintonia é tão grande que parece uma relação de muitos anos”.

destaca. Ele também ressalta o diferencial do acesso direto à companhia:

“A política de portas abertas, com facilidade de diálogo com a Diretoria, humaniza o processo e traz uma segurança enorme para nós, corretores.”

Outro ponto frequentemente mencionado pelos parceiros é a agilidade e a qualidade do atendimento. **JOSE CHAVES NETO E JUNIOR**, da Brasicor Corretora de Seguros e Negócios, reforça essa percepção:

“A Suíça Seguradora é uma companhia séria, comprometida com o atendimento ao corretor e ao segurado, com um nível muito acima da média do mercado. O fácil acesso, o retorno rápido e a equipe atenciosa fazem toda a diferença no dia a dia.”

Segundo ele, a filosofia da companhia transmite solidez e confiança:

“A Suíça tem pensamento e postura focados na consolidação e na reputação da marca, o que fortalece a confiança e impulsiona os resultados da parceria.”

Com uma atuação baseada na proximidade e no respeito ao corretor, a Suíça Seguradora segue expandindo sua presença de forma consistente, reafirmando seu compromisso de crescer junto com seus parceiros e contribuir para o fortalecimento do mercado segurador.

suíça
SEGURADORA

Wagner Soares Head de Vendas do Consórcio Nacional Bancorbras



“As parcerias firmadas em 2025 entre o Consórcio Nacional Bancorbrás e os corretores vinculados ao SINCOR-GO foram decisivas para fortalecer o mercado segurador goiano, ampliar o portfólio de soluções e gerar resultados concretos, como crescimento dos negócios, maior engajamento dos corretores e expansão da presença institucional. A integração entre proteção, planejamento financeiro e aquisição de bens possibilitou novas oportunidades comerciais e fortaleceu o relacionamento com os clientes. A atuação conjunta também ampliou o acesso da sociedade a alternativas de proteção e organização financeira, especialmente para pequenas e médias empresas, profissionais liberais e famílias, democratizando o acesso a soluções antes restritas ao crédito tradicional.”

Fábio Lessa - Diretor Comercial da CAPEMISA



“As parcerias institucionais que firmamos em 2025 tiveram um papel decisivo no fortalecimento do mercado segurador, contribuindo não apenas para o crescimento da CAPEMISA Seguradora, mas também para a geração de resultados concretos para todos os envolvidos. Ao longo do ano, nossa atuação conjunta com os Corretores possibilitou a ampliação do acesso a soluções de Seguros e proteção financeira, oferecendo produtos adaptados às demandas de Estipulantes e Segurados, com destaque para nossas iniciativas de fortalecer o atendimento aos Corretores no interior do estado e para produtos como o CAPEMISA VIVA e o Bilhete Premiável, que unem flexibilidade, digitalização e agilidade nos processos de sinistros. O sucesso dessas alianças se deve, acima de tudo, a fatores como a confiança mútua, a proximidade com os Corretores e a integração de esforços para superar desafios econômicos e estruturais.”

União estratégica fortalece o mercado de seguros goiano

Integração entre o SINCOR-GO e instituições do setor gerou avanços operacionais, comerciais e institucionais ao longo do ano

As parcerias institucionais entre o SINCOR-GO, seguradoras e instituições financeiras tiveram papel estratégico no fortalecimento do mercado segurador ao longo de 2025. A atuação conjunta permitiu ampliar resultados, consolidar projetos e desenvolver iniciativas que impactaram diretamente a rotina dos corretores e a oferta de soluções para a sociedade. O alinhamento entre os diferentes agentes do setor criou um ambiente mais integrado, colaborativo e orientado ao crescimento sustentável.

De acordo com representantes das instituições parceiras, a construção de relações baseadas em confiança, transparência e objetivos comuns foi determinante para o avanço das ações conjuntas. Programas de capacitação, eventos técnicos, campanhas institucionais e projetos comerciais integrados fortaleceram a presença das marcas no mercado goiano e ampliaram o acesso dos corretores a ferramentas, produtos e informações estratégicas. Essas iniciativas contribuíram para elevar o nível de profissionalização do setor e gerar

resultados concretos ao longo do ano.

Outro destaque foi o impacto das alianças no fortalecimento da cadeia produtiva do seguro. A aproximação entre seguradoras, instituições financeiras e o SINCOR-GO possibilitou maior agilidade nos processos, melhoria no atendimento ao cliente final e desenvolvimento de soluções mais alinhadas às necessidades regionais. Esse modelo colaborativo também favoreceu a ampliação da capilaridade do mercado, especialmente no interior do estado, impulsionando novos negócios e oportunidades.

O cenário apresentado em 2025 reforça que a união entre entidades e parceiros estratégicos é um dos principais pilares para a evolução do mercado de seguros. Ao investir em alianças institucionais sólidas, o SINCOR-GO e seus parceiros reafirmam o compromisso com a inovação, a eficiência e o fortalecimento de um setor cada vez mais estruturado, competitivo e preparado para os desafios do futuro.

Vinicius Silva Câmara - Superintendente Nacional Excelsior



“As parcerias institucionais firmadas em 2025 tiveram papel fundamental no fortalecimento do mercado de seguros e na geração de resultados sustentáveis. A atuação conjunta com entidades representativas, assessorias e instituições financeiras ampliou o diálogo, qualificou a distribuição e levou soluções mais aderentes à realidade dos clientes, gerando eficiência, capilaridade e relações de longo prazo. Para a Excelsior, o principal aprendizado é que o crescimento do setor é um esforço coletivo. Fortalecer parcerias, valorizar o papel do corretor e atuar com visão de longo prazo são pilares para a construção de um mercado mais integrado, resiliente e sustentável.”

Rivaldo Leite - CEO da Porto Seguro



“As parcerias institucionais firmadas em 2025, especialmente com entidades representativas do setor, foram fundamentais para impulsionar a evolução do mercado segurador. Na Porto Seguro, acreditamos que o diálogo próximo, a escuta ativa e a troca constante de ideias permitem construir soluções mais relevantes e sustentáveis, combinando tecnologia, inteligência de dados e conhecimento regional para atender melhor corretores e clientes. O sucesso dessas alianças esteve diretamente ligado ao alinhamento de propósitos, à confiança entre as instituições e à atuação integrada, mesmo em um cenário econômico desafiador. Essa cooperação possibilitou ampliar o acesso a soluções de seguros e proteção financeira, simplificar processos e levar produtos mais personalizados a diferentes regiões do país.”

Alexandre Moreira Diretor Regional do Grupo HDI no Centro-Oeste, Minas Gerais e Rio de Janeiro



“As parcerias institucionais firmadas em 2025 foram fundamentais para fortalecer o mercado segurador, ampliar a integração entre seguradoras e instituições financeiras e acelerar a entrega de soluções mais alinhadas às necessidades de empresas e consumidores. Essa atuação conjunta gerou ganhos concretos de eficiência, escala e competitividade, além de fortalecer a confiança no seguro como instrumento essencial de proteção.” O SINCOR-GO tem sido um parceiro estratégico nesse processo, atuando na disseminação da cultura do seguro, no fortalecimento das boas práticas do setor e no combate às irregularidades, além de iniciativas relevantes como o Prêmio Bandeirante, que valoriza profissionais e eleva o padrão de qualidade do mercado em Goiás.”

Jean Brunetto Diretor Comercial Varejo Centro-Oeste (Tokio Marine)



“Para a Tokio Marine, a colaboração é fundamental para valorizar o papel do corretor e impulsionar o crescimento do mercado de seguros, especialmente nos segmentos de Riscos Empresariais e Pessoais. Nesse contexto, o Centro-Oeste se destaca por sua forte vocação ao desenvolvimento, impulsionada pelo agronegócio e pela expansão da indústria, do turismo, do comércio e dos serviços, o que amplia a demanda por soluções de seguros mais completas e alinhadas à realidade regional. A união entre seguradoras, corretores e entidades de classe fortalece a presença do seguro nas cadeias produtivas, amplia a capilaridade da distribuição e promove o crescimento sustentável das carteiras. Esse movimento consolida o seguro como ferramenta essencial de proteção pessoal e patrimonial, continuidade dos negócios e estabilidade financeira.”

Proteger

peças também é construir sociedade

Iniciativas sociais, educativas e ambientais aproximam o setor de seguros da comunidade

Mais do que oferecer proteção patrimonial e financeira, o setor de seguros tem ampliado seu papel social ao atuar de forma ativa no cuidado com pessoas, comunidades e no desenvolvimento sustentável. Em Goiás, essa atuação ganha força por meio das ações promovidas pelo SINCOR-GO, pelas seguradoras parceiras e pelo sistema cooperativista, com destaque para o Sicoob, o Instituto Sicoob e o Sicoob Credseguro.

A integração entre entidades do mercado de seguros e o cooperativismo financeiro tem permitido que iniciativas sociais, ambientais e educativas alcancem maior capilaridade e impacto. Segundo José Sousa Rios, Diretor Operacional do Sicoob Credseguro, a atuação conjunta entre o Sicoob Credseguro, o Instituto Sicoob e o SINCOR - GO potencializa os resultados das ações de responsabilidade social ao alinhar estratégias institucionais, fortalecer a governança e ampliar o alcance das iniciativas.

“Essa cooperação posiciona o setor de seguros como agente ativo na promoção da educação financeira, da cultura de prevenção e do desenvolvimento sustentável, fortalecendo sua conexão com a sociedade de forma consistente e contínua”, destaca.

Na prática, essa parceria se materializa em projetos que unem educação, cultura e conscientização social. Um exemplo emblemático foi a apresentação da peça teatral “O Jogo da Virada”, realizada gratuitamente no auditório do SINCOR-GO. A iniciativa reuniu corretores de seguros, colaboradores e a comunidade em geral, utilizando o teatro social como ferramenta de educação financeira e sensibilização.

O espetáculo abordou, de forma acessível e reflexiva, os riscos associados aos jogos de azar, como apostas online e bets, mostrando as consequências financeiras, emocionais e familiares desse comportamento. A ação reforçou conceitos essenciais ao setor de seguros, como prevenção de riscos, planejamento financeiro e proteção coletiva, demonstrando como a cultura pode ser uma aliada poderosa na transformação social.

Os resultados dessas ações são expressivos. De acordo com José Sousa Rios, somente em 2025, o Instituto Sicoob e o Sicoob Credseguro, por meio de

seus três eixos de atuação Cidadania Financeira, Cooperativismo e Empreendedorismo, e Desenvolvimento Sustentável beneficiaram mais de 142 mil pessoas nos estados de Goiás, Distrito Federal, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Rio Grande do Sul.

Esse alcance é impulsionado pelo engajamento dos colaboradores voluntários, por meio do Programa Voluntário Transformador do Sicoob, que incentiva a participação ativa em ações estruturadas e alinhadas aos valores cooperativistas. O programa fortalece o protagonismo dos profissionais como agentes de transformação social e consolida uma cultura institucional baseada na cooperação, no interesse pela comunidade e na responsabilidade social.

O SINCOR-GO também desempenha papel fundamental na promoção do bem-estar, da integração e da responsabilidade social entre seus associados. Para Vera Campos, Vice-Presidente Social e de Benefícios do SINCOR - GO, os serviços oferecidos pelo Sindicato já fazem parte do calendário institucional, mas são constantemente aprimorados para agregar qualidade, propósito e maior participação dos corretores e da sociedade.

“Nosso objetivo é promover integração, união e bem-estar, fazendo com que cada vez mais associados participem conosco de eventos bem frequentados e com significado, o SINCOR-GO reforça seu compromisso com a responsabilidade social por meio de iniciativas que mobilizam a categoria e impactam diretamente a comunidade”, afirma.

Outro destaque são as campanhas de vacinação contra a gripe Influenza, que registraram adesão expressiva, imunizando associados e seus familiares com comodidade e preços acessíveis, reforçando o cuidado com a saúde e a qualidade de vida.

Segundo Vera, essa atuação reflete diretamente no fortalecimento do papel social do seguro. “É perceptível o crescimento da cultura do seguro e o impacto positivo na sociedade quando observamos índices favoráveis de desenvolvimento econômico e inclusão social. A atuação do SINCOR-GO contribui de forma efetiva e reflete esse movimento de mudança,

consolidando o corretor como agente de estabilidade e transformação social.”

O compromisso social do SINCOR-GO se estende ainda às ações voltadas à comunidade. Campanhas como o Agasalho Solidário e o Natal Solidário mobilizam associados e parceiros em prol de pessoas em situação de vulnerabilidade social, levando conforto, dignidade e esperança a centenas de famílias.

Ao unir esforços entre entidades representativas,

cooperativas, seguradoras e profissionais do setor, o mercado segurador goiano demonstra que proteger vai além de contratos e apólices. Trata-se de cuidar de pessoas, promover educação, incentivar a prevenção e contribuir ativamente para uma sociedade mais consciente, solidária e sustentável.



José Sousa Rios
Diretor Operacional
do Sicoob Credseguro



Vera Campos - Vice
Presidente Social e de
Benefícios do Sincor Goiás

PRUDENTIAL DO BRASIL IMPULSIONA CRESCIMENTO NO SEGMENTO PME EM GOIÁS



De acordo com o vice-presidente de Parcerias Estratégicas Comerciais da Prudential do Brasil, Carlos Cortez, a companhia já pagou mais de R\$ 5 bilhões em benefícios e superou a marca de 6 milhões de clientes protegidos. “Nosso avanço no segmento de Vida em Grupo reflete a confiança de clientes e empresas na nossa proposta de oferecer soluções completas ao mercado. Em 2025, registramos um crescimento de 37% no segmento coletivo, que inclui Vida em Grupo, no acumulado de janeiro a novembro, segundo dados da Susep, enquanto o mercado avançou cerca de 4% no mesmo período. Esse desempenho só é possível graças ao trabalho dos corretores e parceiros, que fazem parte dessa jornada conosco e são essenciais para levar proteção a cada vez mais brasileiros”, afirma.

O mercado de seguros desempenha um papel essencial na proteção de pessoas, famílias e negócios, e Goiás se destaca como um polo estratégico para esse crescimento. Em 2025, a Prudential do Brasil registrou um avanço expressivo de 37% no segmento de Seguro de Vida em Grupo na região Centro-Oeste, resultado que reflete a confiança do mercado goiano e a força das parcerias com os corretores locais. Esse desempenho integra uma trajetória sólida que posiciona a Prudential como a maior seguradora de pessoas do estado, com 13% de participação de mercado, segundo dados da Susep.

Com mais de 28 anos de atuação no Brasil, a Prudential oferece soluções de proteção robustas e personalizadas de Vida em Grupo para o segmento de pequenas e médias empresas. Contamos com um processo ágil e simplificado para o cadastro de novos corretores, garantindo maior eficiência para quem deseja integrar nosso ecossistema e atuar na expansão de nossa rede de distribuição.

A estratégia da Prudential combina proximidade com o canal e investimento contínuo em melhoria de processos. Ferramentas digitais, como o Portal do Estipulante e o Portal do Segurado, facilitam a rotina das organizações e modernizam a gestão do seguro, oferecendo mais agilidade, eficiência e transparência para os corretores e empresas.

Agradecemos ao SINCOR-GO e aos corretores pela confiança e pela construção conjunta de um mercado cada vez mais forte e resiliente. Vamos juntos continuar levando proteção a mais brasileiros.

Acesse o QR Code e saiba mais sobre as soluções da Prudential para o mercado goiano.





Saúde, planejamento e propósito

como pilares de produtividade e longevidade profissional

A importância e o papel do planejamento e do equilíbrio na rotina do corretor de seguros

Em um mercado cada vez mais dinâmico e exigente, o corretor de seguros exerce diariamente o papel de orientador, protetor e estrategista da vida financeira de pessoas e empresas. No entanto, em meio às metas, responsabilidades e demandas constantes, surge um desafio silencioso e essencial: cuidar de si mesmo. Saúde física, equilíbrio emocional, planejamento financeiro e propósito caminham juntos na construção de uma carreira sustentável e de alto desempenho.

Especialistas das áreas médica, comportamental e financeira têm reforçado que o autocuidado deixou de ser um luxo para se tornar um pilar estratégico da produtividade. Dormir bem, administrar o estresse, manter hábitos saudáveis e, sobretudo, planejar o futuro são atitudes que impactam diretamente a performance profissional e a longevidade na carreira.

Nesse contexto, os princípios de Vida e Previdência ganham um significado que vai além da atuação comercial.

Para Bernardo Castello, Diretor Presidente do Bradesco Vida e Previdência, a palavra-chave para o corretor aplicar esses conceitos em sua própria vida é planejamento.

“Aplicar os princípios de seguros de vida e previdência na vida pessoal significa criar hábitos mais equilibrados, diretamente ligados à proteção, ao bem-estar contínuo e à previsibilidade de renda. Longevidade não é apenas viver mais, mas se preparar para viver melhor”, destaca Castello.

Segundo ele, quando o corretor organiza sua trajetória com visão de longo prazo, ganha estabilidade emocional, clareza de objetivos e maior capacidade de tomar decisões conscientes. Negligenciar esse cuidado, alerta, pode gerar custos elevados no futuro, sejam físicos, emocionais ou econômicos.

A estruturação da própria proteção financeira também exerce impacto direto na atuação profissional. Ao organizar sua vida financeira, o corretor fortalece sua estabilidade e reduz pressões causadas por imprevistos,

como perda de renda, doenças ou questões familiares. “Essa estrutura traz tranquilidade para atravessar diferentes fases da vida e mais equilíbrio nos momentos de transição. O profissional passa a atuar com mais segurança e confiança”, explica Bernardo.

Outro ponto central está no desafio de equilibrar alta produtividade no presente com um futuro financeiramente sustentável. Para o executivo, esse equilíbrio acontece quando o corretor adota a lógica da previdência como estratégia de carreira, baseada em constância, disciplina e visão de longo prazo.

“Ao transformar resultados do presente na construção de renda futura, o corretor cria uma base sólida que sustenta o crescimento profissional. Isso culmina em um profissional mais focado, confiante e de alta performance”, afirma.

Além dos benefícios individuais, aplicar esses conceitos na própria vida fortalece a relação com os clientes. Quando o corretor assume o papel de seu próprio consultor, ele se posiciona como exemplo e referência.

“A comunicação ganha autenticidade. O corretor demonstra, na prática, que planejamento financeiro é uma decisão estratégica, o que eleva o nível do diálogo e fortalece a confiança”, finaliza Bernardo.

Mais do que proteger patrimônios, o corretor de seguros cuida de histórias, projetos de vida e sonhos. Ao voltar esse cuidado para si mesmo, integrando saúde, bem-estar, espiritualidade e planejamento. Ele constrói não apenas uma carreira mais produtiva, mas uma trajetória com propósito, equilíbrio e sentido. Afinal, cuidar de quem cuida é também uma forma de proteger o futuro.



*Bernardo Castello,
Diretor Presidente da
Bradesco Vida e Previdência*

junto
SEGUROS

A inovação que garante negócios que movem o país.

Há mais de 30 anos, transformamos desafios em soluções para pequenas, médias e grandes empresas.

Com olhar atento às evoluções do mercado, **somos pioneiros em Seguro Garantia** e cada vez mais consolidados como **referência em Fiança Locatícia para empresas.**



Conheça nossas soluções em seguros para empresas.

in Junto Seguros | @juntosegurosbr | juntoseguros.com



Mulheres em ação

com liderança e Influência no Setor de Seguros

O protagonismo feminino que impulsiona inovação, diversidade e resultados no setor de seguros

O setor de seguros vive um momento de transformação profunda, impulsionado por inovação, diversidade e novas formas de liderar. Nesse cenário, a presença feminina tem ganhado cada vez mais protagonismo, contribuindo para decisões mais equilibradas, culturas organizacionais mais inclusivas e estratégias conectadas às reais necessidades da sociedade.

Para Patricia Chacón, Chief Operating Officer (COO) da Porto Seguro, a construção de uma trajetória sólida no mercado de seguros é resultado de consistência, visão de longo prazo e disposição para enfrentar desafios estruturais. O percurso foi essencial para compreender profundamente a operação, as pessoas e os desafios estratégicos do setor.

Em 2024, ao se tornar a primeira mulher a presidir o SindSeg SP em 80 anos de história, Patricia passou a representar não apenas um avanço individual, mas um marco simbólico para o setor. Segundo ela, os maiores desafios enfrentados ao longo da carreira estiveram ligados às barreiras invisíveis que ainda limitam o acesso das mulheres aos espaços de decisão. "Liderar

vai além de entregar resultados. É transformar a organização por meio das pessoas e abrir caminhos para que outras mulheres também ocupem posições estratégicas", ressalta.

Essa transformação já é perceptível na gestão e na cultura das empresas. Patricia observa que a presença feminina no setor de seguros, em Goiás e em todo o país, tem impulsionado um olhar mais empático, criativo e conectado à realidade dos clientes. Estudos reforçam essa percepção. De acordo com o levantamento Women in the Workplace, da McKinsey, empresas com maior diversidade de gênero na liderança têm 25% mais chances de alcançar performance financeira acima da média.

Outro exemplo de liderança feminina estratégica é Karine Brandão, Diretora Executiva Comercial do Canal Corretor da MAPFRE. Vinda de uma família de corretores de seguros, Karine construiu sua carreira com base em uma visão transversal do negócio, passando por áreas como TI, operações, marketing e desenvolvimento de negócios. Essa vivência ampla permitiu uma

compreensão profunda da cadeia de valor do seguro.

Nos últimos 12 anos, sua atuação esteve fortemente ligada à área comercial, liderando estratégias de crescimento, distribuição e relacionamento. Ao longo desse percurso, enfrentou o desafio de se posicionar em ambientes majoritariamente masculinos, conciliando o crescimento profissional com a maternidade, sem interromper a carreira.

Para Karine, a presença feminina tem contribuído para uma gestão mais equilibrada, pautada pela escuta, pela visão sistêmica e por decisões mais conscientes no longo prazo. Em Goiás, ela observa que empresas que valorizam diversidade, respeito e meritocracia colhem resultados mais sustentáveis, tanto na cultura quanto no relacionamento com corretores, clientes e equipes.

No caminho para se destacar, preparo técnico, consistência na entrega e clareza de posicionamento foram determinantes. Karine destaca a importância de unir dados e estratégia à sensibilidade feminina, combinando razão e intuição na tomada de decisões. "Essa leitura fina de pessoas e contextos faz diferença na liderança e na construção de times fortes", afirma Karine.

A inovação também ocupa papel central na trajetória das duas líderes. Para Patricia Chacón, inovar vai além da tecnologia e envolve repensar processos, modelos de trabalho e formas de relacionamento. Estar à frente de áreas tradicionalmente masculinas, como tecnolo-

gia e digital, reforçou sua convicção de que não existem territórios exclusivos de gênero, mas espaços estratégicos para gerar impacto e aproximação com os clientes.

Já Karine Brandão destaca a tecnologia como aliada da empatia. Processos automatizados, uso inteligente de dados e plataformas digitais permitem reduzir fricções, antecipar necessidades e criar experiências mais humanas, liberando tempo para o que realmente importa: ouvir, decidir melhor e se relacionar.

Ao falar com outras mulheres que desejam crescer e liderar no mercado segurador, as mensagens convergem para um ponto comum: ninguém avança sozinho. Patricia reforça a importância de buscar ambientes baseados em escuta, confiança e abertura ao novo, reconhecendo que cada mulher em posição de liderança carrega a responsabilidade de abrir caminhos para outras.

Karine complementa com um conselho direto: preparo, ocupação de espaço e confiança na própria voz. "Liderança não é sobre cargo, é sobre impacto. Quando uma cresce sozinha, é conquista. Quando várias crescem juntas, é transformação."

Histórias como as de Patricia Chacón e Karine Brandão evidenciam que a liderança feminina não apenas ocupa espaço, mas redefine a forma de conduzir negócios, fortalecer relações e construir um setor de seguros mais inovador, diverso e conectado à sociedade.



Karine Brandão
Diretora Executiva Comercial
do Canal Corretor da MAPFRE



Patricia Chacón
COO da Porto Seguro



Parcerias

bem estruturadas ampliam oportunidades e fortalecem o setor de seguros

Capacitação profissional impulsiona talentos e eleva níveis profissionais para quem busca se destacar

Em um setor marcado por constantes mudanças regulatórias, avanços tecnológicos e novas exigências dos consumidores, a formação contínua tornou-se um pilar estratégico para o mercado de seguros. Mais do que dominar produtos e normas, o profissional precisa desenvolver competências comportamentais, visão de longo prazo e capacidade de adaptação. Nesse cenário, educação técnica e desenvolvimento humano caminham juntos na construção de carreiras sólidas e de um

mercado cada vez mais qualificado.

Para Lucas Vergílio, Presidente da Escola de Negócios e Seguros (ENS), a busca permanente por capacitação é indispensável para quem deseja atuar com excelência, especialmente em um segmento tão dinâmico quanto o de seguros. "A indústria de seguros é impactada constantemente por mudanças regulatórias e pelos movimentos do mercado. Por isso, a capacitação contínua é essencial para que o profissional esteja

preparado para atuar de forma competitiva e sustentável."

A ENS tem desempenhado papel central nesse processo ao oferecer um portfólio educacional completo, que acompanha todas as etapas da carreira do profissional de seguros. Os programas incluem cursos de qualificação, formação profissional, graduação, pós-graduação e até imersões internacionais, contemplando tanto os conhecimentos técnicos conhecidos como hard skills, quanto às competências comportamentais, as soft skills: comunicação, liderança, criatividade e inteligência emocional.

Em Goiás, esse movimento de fortalecimento da educação profissional ganha ainda mais relevância por meio da parceria entre o SINCOR-GO e a ENS, que amplia o acesso dos corretores goianos à formação de alto nível. O convênio integra uma rede nacional mantida pela ENS com os sindicatos de corretores de praticamente todos os estados brasileiros, com o objetivo de democratizar o acesso ao conhecimento e garantir atualização constante dos profissionais.

Além da parceria institucional com a ENS, o SINCOR-GO também se destaca por oferecer e incentivar programas próprios de capacitação, palestras, cursos, workshops, encontros técnicos e eventos educacionais voltados tanto ao aprimoramento técnico quanto ao desenvolvimento comportamental dos corretores. Essas iniciativas reforçam o compromisso do Sindicato

com a profissionalização do mercado, a valorização da carreira e a excelência no atendimento ao segurado.

Um dos destaques dessa cooperação é o ENS+, programa de fidelidade que beneficia corretores associados aos sindicatos. Ao aderir, o profissional recebe automaticamente 20% de desconto nos cursos da ENS e pode alcançar até 20% adicionais com o uso de pontos acumulados, totalizando um benefício de até 40%, o que torna a capacitação mais acessível e contínua.

Para Lucas, o impacto do investimento em educação vai além do crescimento individual. No mercado de seguros, o conhecimento é um diferencial competitivo decisivo. "A educação garante uma atuação no estado da arte da profissão, o que é percebido diretamente pelos segurados. Isso gera fidelização, amplia a carteira de clientes e beneficia toda a cadeia produtiva do seguro, incluindo seguradoras e prestadores de serviços", explica.

Ao unir os programas educacionais da ENS com as ações de capacitação promovidas pelo SINCOR-GO, o mercado segurador em Goiás avança de forma consistente em profissionalização, qualidade e inovação. Aprender, crescer e transformar passam a ser parte de um processo contínuo, essencial para o fortalecimento da carreira do corretor e para a evolução sustentável do setor de seguros como um todo.



Lucas Vergílio
Presidente da Escola de
Negócios e Seguros (ENS)



> Geração Segura:

o novo perfil dos jovens no mercado de seguros impulsiona sucessão e inovação no setor

Novas lideranças, capacitação contínua e visão estratégica marcam a atuação de uma geração que redefine o papel do corretor de seguros no Brasil

O mercado de seguros brasileiro vive um momento de transição geracional. Cada vez mais jovens assumem posições de liderança, dão continuidade a negócios familiares e introduzem novos modelos de gestão, tecnologia e relacionamento com o cliente. Esse movimento, conhecido no setor como “Geração Segura”, aponta para um perfil mais preparado, ético e alinhado às demandas de um consumidor cada vez mais informado.

Um exemplo dessa nova fase é Felipe Weiler Cervi, coordenador do curso de Planejamento Sucessório para Corretoras de Seguros da ENS e presidente do Grupo REP Seguros. Sua trajetória começou cedo: aos 17 anos, conciliava os estudos pela manhã com o trabalho na corretora durante a tarde. Inicialmente, o objetivo era apenas conhecer o negócio fundado por seu pai em 1986, enquanto planejava seguir carreira na advocacia, inspirando-se no avô. No entanto, o dia a dia da corretora mudou seus planos. “Mesmo me formando em Direito, acabei gostando muito da rotina do mercado de seguros. Foi então que meu sonho passou a ser crescer dentro do setor”, relata.

A nova geração de corretores carrega valores que vão

além da performance comercial. Ética, transparência, lealdade e comprometimento são pilares que definem esse novo perfil. “Meu pai sempre teve uma reputação reconhecida no mercado e eu sabia que precisava conquistar meu espaço com base nesses princípios”, afirma Felipe.

Essa busca pela excelência também passa pela qualificação. Ao longo da carreira, Felipe investiu em formação técnica e acadêmica, incluindo cursos especializados, MBA, estudos no exterior e experiência no mercado de resseguros em Londres. O movimento reflete uma tendência mais ampla no setor: jovens profissionais cada vez mais preparados para atuar em um ambiente competitivo e regulado.

Sucessão como motor de renovação

Tradicionalmente visto como um segmento conservador, o mercado de seguros vem passando por um processo de modernização impulsionado pela sucessão profissional. Para Felipe, a democratização do acesso à informação e a adoção de sistemas de gestão foram decisivos nesse processo. “As corretoras perceberam que, para crescer, precisam investir em tecnologia, processos e profissionalização. Isso revolucionou o mercado”, explica.

Assumir um negócio familiar ou ingressar em estruturas consolidadas traz desafios específicos. O principal deles é compreender que sucessão exige preparo e diálogo. “Independentemente do tamanho da empresa, é preciso estar capacitado, em constante atualização e com os papéis bem definidos entre sucedido e sucessor. Isso garante uma transição harmoniosa”, pontua.

O jovem ressalta ainda a importância do exemplo dentro do ambiente familiar e corporativo. “Sempre me espelhei nas qualidades do meu pai. Ter atitude, personalidade e clareza de propósito é essencial para uma sucessão bem-sucedida”, completa.

Quando o assunto é o futuro do setor, Felipe acredita que a palavra-chave é preparação. Para ele, o corretor que deseja empreender, o caminho passa por aprendizado contínuo e visão de longo prazo. “Quase sempre o crescimento é um processo. Gosto de uma frase que ouvi recentemente: ‘Faça mudanças, não uma revolução’. São as pequenas adaptações que constroem uma transição madura e saudável”, afirma.

A chamada “Geração Segura” representa mais do que uma troca de comando. Ela simboliza uma mudança de mentalidade: mais capacitação, mais tecnologia, mais estratégia e, sobretudo, mais propósito. Com jovens líderes assumindo protagonismo, o mercado de seguros avança

para um modelo mais moderno, profissional e conectado às necessidades do presente, sem perder de vista os valores que sustentaram sua construção ao longo das décadas.



Felipe Weiler Cervi
Coordenador do curso de Planejamento Sucessório para Corretoras de Seguros da ENS e Presidente do GRUPO REP Seguros

Crescimento que se constrói com parceria

Em **2025**, o **Consórcio Nacional Bancorbrás** manteve sua trajetória de **crescimento consistente**, alcançando **12,5% de evolução** em relação a **2024**. No **estado de Goiás**, esse resultado foi ainda mais expressivo, com **25% de crescimento**, impulsionado principalmente pela **parceria sólida e estratégica com os Corretores de Seguros**.

Esse desempenho reforça o compromisso do **Consórcio Nacional Bancorbrás em investir em relacionamento, eficiência e soluções que geram valor real para o mercado**.



Wesley Araújo
Coordenador de Vendas
Consórcio Nacional Bancorbrás

Depoimento do parceiro

❑ O Consórcio Nacional Bancorbrás se destaca no mercado pela sua atuação sólida e pela experiência diferenciada que oferece aos seus consorciados. O acesso ao sistema é um dos grandes diferenciais da empresa: simples, rápido e totalmente intuitivo, permitindo que o consorciado acompanhe suas informações com facilidade, segurança e transparência. Outro ponto de destaque é a relação próxima com o canal de corretores de seguros, que conta com o apoio estratégico de Wesley Araújo, com grande expertise, disponibilidade e visão comercial, contribui diretamente para a evolução das negociações e para o fortalecimento das parcerias, sendo um fator essencial para o sucesso dos negócios.❑



Marco Aurélio Rezende
Corretor de Seguros
M.A Corretora de Seguros
Goiânia | GO

Entre em contato:
(62) 3602-6800

f | in | @
www.bancorbrasconsorcios.com.br
consorcio@bancorbras.com.br

Consórcio Nacional
Bancorbrás



Atuação do SINCOR-GO foi marcada por encontros estratégicos que ampliaram relações e fortaleceram a categoria

Ao longo do último ano, o SINCOR-GO consolidou sua atuação como um dos principais articuladores do mercado de seguros em Goiás por meio de uma intensa agenda de eventos, encontros estratégicos e ações institucionais. Cada iniciativa foi planejada para fortalecer relações, ampliar o diálogo com o mercado e valorizar o papel do corretor de seguros, promovendo integração, representatividade e desenvolvimento para a categoria.

As confraternizações e eventos promovidos pela entidade foram muito além do caráter social. Tornaram-se espaços qualificados de troca de experiências, geração de negócios, alinhamento institucional e reconhecimento profissional, reunindo

corretores, seguradoras, lideranças setoriais e autoridades. Esses momentos reforçaram a união do mercado e evidenciaram a força coletiva do SINCOR-GO na construção de um setor mais sólido, moderno e conectado.

Nesta cobertura especial, o SINCOR-GO apresenta um panorama dos principais encontros que marcaram o período, destacando conquistas, avanços institucionais e resultados concretos alcançados ao longo do ano. Um ciclo de realizações que reafirma o compromisso da entidade com seus associados e celebra um ano de conexões, crescimento e grandes conquistas para o mercado de seguros goiano.

SINCOR-GO celebra 39 anos com homenagens e presença de autoridades na Alego

O SINCOR-GO celebrou seus 39 anos de atuação em solenidade realizada na Assembleia Legislativa de Goiás (Alego) em proposta do deputado Talles Barreto. A cerimônia reuniu autoridades, lideranças do mercado segurador, representantes de instituições parceiras e corretores de seguros com trajetórias de destaque, que foram homenageados pelo relevante trabalho prestado ao setor.

Fundado em 14 de maio de 1986, o SINCOR-GO

construiu, ao longo de quase quatro décadas, uma trajetória marcada pela representação firme e ética dos interesses da categoria. A entidade tem papel fundamental na valorização do corretor de seguros e no fortalecimento do mercado em Goiás, acumulando conquistas como a redução da alíquota do ISS, a ampliação do diálogo institucional e a promoção contínua de eventos voltados à capacitação e ao desenvolvimento profissional.



Eventos e ações

institucionais marcaram 2025 com representatividade e conquistas para os corretores de seguros em Goiás

Eventos e ações



Homenagem na Câmara Municipal de Goiânia em comemoração ao Dia do Corretor de Seguros

O SINCOR-GO foi homenageado em setembro durante sessão solene realizada na Câmara Municipal de Goiânia, em reconhecimento à importância do trabalho desenvolvido pela entidade e pelos Corretores de Seguros no Estado. A iniciativa, proposta pelo vereador Lucas Vergílio, marcou a entrega do Diploma de Honra ao Mérito a profissionais da categoria. A solenidade reuniu autoridades e representantes do setor, reforçando o papel estratégico do mercado de seguros para a economia goiana e para a proteção das famílias. O momento simbolizou o reconhecimento

público à atuação do SINCOR-GO na defesa dos interesses da categoria e no fortalecimento institucional do segmento.

Para o presidente do SINCOR-GO, Vinícius de Araújo Porto, a ação representa a valorização do trabalho coletivo dos corretores e o compromisso contínuo da entidade em ampliar a representatividade da profissão. Segundo ele, o sindicato seguirá atuando para fortalecer o setor e dar cada vez mais visibilidade à importância do corretor de seguros para a sociedade.



Celebração do Dia da Mulher reúne música, animação e reconhecimento

Em clima sofisticado e vibrante, o SINCOR-GO promoveu, no dia 12 de março, um evento especial em homenagem ao Dia Internacional da Mulher. Realizado no Bolshoi Pub, o encontro reuniu profissionais do mercado de seguros para uma noite marcada por boa música, gastronomia refinada e drinks exclusivos.

Mais do que uma comemoração, a iniciativa consolidou-se como um momento de conexão e valorização feminina no setor. O ambiente favoreceu o networking, os reencontros e a troca de experiências, celebrando a

trajetória, a presença e a relevância das mulheres no mercado de seguros.

Durante a ocasião, o presidente do SINCOR-GO, Vinícius Porto, e a vice-presidente social, Vera Campos, destacaram o papel fundamental das mulheres no segmento, ressaltando o compromisso, a competência e a resiliência que as tornam protagonistas na construção de um mercado cada vez mais forte e representativo



Arraiá do Sincó reúne corretores, famílias e parceiros em noite de integração

O SINCOR-GO realizou mais uma edição do tradicional Arraiá do Sincó, reunindo um público expressivo formado por corretores de seguros, familiares, colaboradores, parceiros e amigos. A sede da entidade foi transformada em um verdadeiro arraial, com música ao vivo, apresentações de quadrilha, barracas com comidas típicas, variedade de bebidas e muito chopp gelado.

A celebração superou as expectativas e reafirmou o

papel do SINCOR-GO não apenas como entidade representativa da categoria, mas também como promotora de momentos de convivência, integração e fortalecimento de vínculos. A participação de centenas de pessoas evidenciou a força do setor e o interesse crescente dos profissionais em compartilhar experiências em um ambiente marcado pela proximidade, confiança e valorização mútua.

Eventos e ações



ChurrasSeguro reúne corretores e parceiros em clima de confraternização

O Churras Seguro 2025, promovido pelo Sincor - GO, surgiu como uma iniciativa inovadora que une confraternização, networking e valorização do mercado de seguros em um ambiente descontraído e acolhedor. O evento foi pensado para aproximar profissionais do setor, fortalecer parcerias e estimular a troca de experiências, tudo isso em torno de um tradicional churrasco, símbolo de integração e celebração.

Nesta edição, o projeto ganhou um significado ainda mais especial ao ser realizado no interior do estado, com o objetivo de valorizar as regionais e os corretores que atuam fora da capital. Com edições voltadas especialmente para as regionais de Anápolis, Itumbiara

e Rio Verde, o evento reforçou seu compromisso em reconhecer a importância dos profissionais do interior, promovendo maior inclusão, proximidade e representatividade.

Mais do que um encontro social, o Churras Seguro reforçou o compromisso do Sindicato com o desenvolvimento da categoria, promovendo momentos de conexão genuína entre corretores, seguradoras e demais participantes do mercado. Em 2025, a proposta ganhou ainda mais relevância ao consolidar o evento como um espaço estratégico para relacionamento e crescimento profissional, especialmente voltado ao fortalecimento do corretor do interior.



ChurrasSeguro Anápolis



ChurrasSeguro Itumbiara



ChurrasSeguro Rio Verde

Eventos e ações

Feijoada do SINCOR:

O espírito de união e fortalecimento coletivo também se reflete em momentos de confraternização e troca de experiências, como a tradicional Feijoada do SINCOR-GO. Realizado anualmente, o evento se consolidou como um dos principais marcos de integração do setor no estado, reunindo corretores experientes, novos profissionais e parceiros estratégicos em um ambiente de celebração, networking e valorização da categoria.

A última edição, ocorrida em agosto de 2025,

reforçou a importância do relacionamento institucional como base para um mercado mais forte e conectado. - Mais do que resultados imediatos, as parcerias construídas nos últimos anos demonstram que a força do setor segurador está, cada vez mais, na capacidade de caminhar junto, compartilhando objetivos, desafios e oportunidades.



Fenacor anuncia 24º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros

A Fenacor informa que o 24º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros será realizado nos dias 27, 28 e 29 de agosto de 2026, no ExpoRio, no Rio de Janeiro.

A definição das datas levou em consideração o calendário nacional. Outubro será marcado pelas eleições, enquanto setembro terá intensa movimentação na capital fluminense em razão de grandes eventos, como o Rock in Rio.

Com isso, o fim de agosto foi definido como o período mais adequado para receber o maior encontro do mercado de seguros no país, garantindo melhor logística e mais conforto para congressistas, expositores e patrocinadores.

Esta edição do congresso terá como tema "A nova era da distribuição de seguros no Brasil", refletindo o momento de transformação do mercado, impulsionado por mudanças mercadológicas, legislativas e comportamentais que impactam diretamente a atuação do corretor e todo o ecossistema segurador.

O 24º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros reunirá, de forma integrada, três frentes simultâneas: o congresso técnico-científico, a Exposeg e a programação cultural.

As plenárias gerais ocorrerão no período da manhã, com painéis estratégicos dedicados às principais tendências e desafios do setor. À tarde, serão realizadas as salas de negócios, muitas delas associadas aos patrocinadores másters, com debates segmentados, inovações, apresentações técnicas e oportunidades de networking qualificado.

A Exposeg, feira tradicional do mercado segurador, contará com um novo formato nesta edição. O número de estandes será reavaliado para favorecer a circulação, oferecer maior conforto ao público e ampliar o retorno para os expositores.

A programação cultural incluirá três grandes shows, com atrações nacionais e internacionais, além de jantares especiais voltados à integração dos participantes em um ambiente descontraído.

O 24º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros promete movimentar o mercado nacional e reunir milhares de profissionais interessados em debater, compartilhar conhecimento e construir caminhos para o futuro da distribuição de seguros no Brasil.



> Seguro

Um pacto de cidadania e proteção social

Por Dyogo Oliveira, Presidente da Confederação Nacional das Seguradoras

Em sua essência, o seguro é muito mais do que um contrato financeiro: é um pacto de cidadania. É a materialização de um compromisso coletivo de proteção mútua, que se revela com mais clareza justamente nos momentos de maior vulnerabilidade. Quando o mercado segurador cumpre sua função e paga indenizações, não entrega apenas recursos — devolve dignidade, estabilidade e esperança a famílias, empreendedores e comunidades inteiras. Por isso, ao observarmos os grandes números do setor, que somam bilhões de reais pagos anualmente em indenizações e reembolsos, devemos enxergar menos estatísticas frias e mais histórias de reconstrução, resiliência e amparo social.

Entender como o seguro se conecta à proteção social, transformando-o em um grande “amortecedor” de nossas fragilidades, é um chamado à consciência coletiva sobre sua relevância em tempos de incerteza. O princípio do mutualismo — no qual muitos contribuem para proteger os poucos que sofrem infortúnios — é a base de uma sociedade madura. Quando uma família perde seu provedor, quando um pequeno empresário vê seu negócio consumido por um incêndio ou quando uma colheita é devastada, é o seguro que impede que uma fatalidade pontual se transforme em uma tragédia social permanente. Portanto, garantir o acesso ao seguro é, acima de tudo, um ato de cidadania e coesão social.

O Brasil é um país marcado por profundas desigualdades, e isso nos impõe uma responsabilidade moral clara. Não podemos aceitar ser um mercado que dialoga apenas com o topo da pirâmide. Temos defendido incansavelmente a democratização do seguro porque a vulnerabilidade não escolhe endereço, mas o impacto da tragédia é brutalmente desigual. Vivemos, assim, um dilema central: o desafio da inclusão, no qual a proteção dos bens, da vida e da família deve ser um direito, não um privilégio.

Se uma família de classe média perde um carro, enfrenta um transtorno; se uma família de baixa renda perde sua ferramenta de trabalho ou sua casa em uma enchente, enfrenta a ruína e o retorno à linha da pobreza. O setor segurador tem o dever cívico de desenvolver produtos acessíveis, simplificados e conectados à realidade da maioria dos brasileiros. A verdadeira inclusão passa por desmistificar o seguro, retirando-o do lugar de “luxo” e posicionando-o como um item básico de infraestrutura social. O nosso Plano de Desenvolvimento do Mercado de Seguros (PDMS) caminha justamente nessa direção: ampliar a base não apenas para vender mais, mas para proteger mais vidas e evitar o retrocesso social.

Um país com alta penetração de seguros é uma nação que se planeja, que poupa e que tem coragem para investir, sabendo que seus riscos estão mitigados. Os eventos climáticos extremos recentes, como as

dolorosas tragédias no Rio Grande do Sul, mostram que a visão individualista — “isso nunca vai acontecer comigo” — não se sustenta mais. O seguro tem um papel coletivo inadiável. Quando advogamos pela criação de um Seguro Social de Catástrofe, propomos um mecanismo moderno de solidariedade financeira, capaz de compartilhar riscos para evitar o colapso do Estado e, sobretudo, garantir dignidade e rapidez às vítimas na reconstrução de suas histórias. O seguro não evita a chuva, mas evita a miséria social que vem depois dela.

Corretor de seguros e sua função social

Nessa engrenagem de transformação, a tecnologia é vital, mas o fator humano é insubstituível. O corretor de seguros precisa se ver — e ser visto — não apenas como um vendedor de apólices, mas como um agente de transformação cultural.

Em um cenário de riscos complexos e interconectados, o corretor preparado é aquele que traduz o “segurês” para as necessidades reais das pessoas. Ele exerce um papel pedagógico ao orientar famílias e empresários sobre suas vulnerabilidades. O corretor é a ponta de lança dessa consciência coletiva,

transformando a percepção equivocada de “gasto desnecessário” em “investimento na tranquilidade da comunidade”.



Dyogo Oliveira
Divulgação/CNseg

Aonde você for.



Seja um
corretor Mapfre

 mapfre



Confira a partir de agora ideias, posicionamentos e reflexões que conectam lideranças e impulsionam a transformação do mercado de seguros

Preparamos nesta parte do anuário colunas Institucionais que foram concebidas, especialmente, como um espaço estratégico de diálogo, reflexão e construção coletiva voltado ao fortalecimento do mercado de seguros. Por meio das contribuições de lideranças, entidades representativas e especialistas do setor, este ambiente editorial reúne análises qualificadas, posicionamentos institucionais e diferentes perspectivas sobre os principais temas que impactam a atividade securitária no Brasil, promovendo uma visão ampla, responsável e conectada às demandas contemporâneas do segmento.

Mais do que informar, a proposta é fomentar boas práticas, incentivar a transparência, estimular a inovação e valorizar o papel dos Corretores de Seguros como agentes essenciais na proteção patrimonial, social e

econômica da sociedade. Reconhecidos como protagonistas na relação entre seguradoras e consumidores, esses profissionais desempenham uma função estratégica na orientação, educação e construção de soluções personalizadas de proteção.

Ao ampliar o debate sobre os desafios regulatórios, tecnológicos e de relacionamento com o consumidor, esta coluna se consolida como um canal de conteúdo relevante e de credibilidade, contribuindo para o fortalecimento institucional do setor e para a disseminação de conhecimento qualificado. Alinhada às transformações do mercado e às oportunidades que desenharam o futuro do seguro, a iniciativa reforça o compromisso com a evolução contínua, a sustentabilidade dos negócios e o desenvolvimento de um ecossistema cada vez mais moderno, ético e competitivo.

> Institucional

Um espaço dedicado às principais reflexões, posicionamentos e tendências que moldam o presente e o futuro do mercado segurador brasileiro

Especialista em proteger o que realmente importa. Isso é Excelsior.



Atuamos há 80 anos no mercado de seguros sempre oferecendo soluções que levam segurança, clareza e confiança para cada cliente.



excelsiorseguros.com.br
@excelsiorseguros
Aponte a câmera para o QR Code.

excelsior
seguros

Vinicius Porto - Presidente SINCOR - GO



Assumir a presidência do SINCOR- GO representa, acima de tudo, a continuidade de um trabalho construído com diálogo, união e responsabilidade institucional. Nosso compromisso é seguir fortalecendo a atuação do Sindicato, ampliando a representatividade dos

Corretores de Seguros e consolidando o SINCOR-GO como uma entidade moderna, participativa e cada vez mais próxima da base. Acreditamos que resultados sólidos são fruto de gestão transparente, planejamento estratégico e escuta ativa das demandas da categoria.

Vivemos um momento de profundas transformações no mercado de seguros, impulsionadas por mudanças regulatórias, avanços tecnológicos e novas expectativas dos consumidores. Diante desse cenário, o SINCOR-GO tem atuado de forma propositiva, investindo em capacitação, inovação e fortalecimento institucional, para garantir que o Corretor esteja preparado para os desafios do presente e as oportunidades do futuro. Nosso papel é oferecer suporte, informação qualificada e condições para que o profissional se mantenha competitivo e valorizado.

Seguiremos trabalhando com seriedade, proximidade e espírito colaborativo, sempre defendendo os interesses da classe e promovendo o desenvolvimento sustentável do mercado de seguros em Goiás. Reafirmo meu compromisso com cada corretor e corretora do nosso Estado: juntos, continuaremos construindo um SINCOR-GO forte, respeitado e protagonista nas decisões que impactam o setor.

Lucas Vergílio - Presidente da Escola Nacional de Seguros



"A ENS tem atuado de forma estratégica para preparar os profissionais do mercado de seguros para um cenário cada vez mais dinâmico, tecnológico e

regulado. Como resultado desse compromisso, lançamos recentemente programas que abordam de forma direta o tripé das transformações digitais, das tendências comportamentais e dos movimentos regulatórios, como as certificações em Aceleração Digital para Corretores de Seguros, Customer Experience, Estrategista em IA para o Mercado de Seguros e a Nova Lei do Contrato de Seguro e seus Impactos. Além disso, ampliamos nossa atuação internacional com imersões na Itália, nos Estados Unidos e no Canadá, focadas em inovação e tecnologia. Também mantemos uma agenda ativa de lives e masterclasses gratuitas, democratizando o acesso ao conhecimento e promovendo atualização constante do setor. O mercado valoriza cada vez mais profissionais completos, que dominem o conhecimento específico da atividade, mas que também desenvolvam inteligência emocional, empatia, liderança, ética, criatividade e resiliência."

Armando Vergílio - Presidente Fenacor



"A Fenacor enxerga o atual cenário do mercado segurador como um momento de grandes desafios, mas também de importantes oportunidades. As transformações regulatórias e tecnológicas exigem acompanhamento constante e diálogo permanente com os órgãos reguladores. Nesse contexto, marcos como a Lei 15.040/24 e a Lei Complementar 213/25 demandam atenção contínua para garantir um ambiente regulatório justo, equilibrado e que preserve a credibilidade do mercado formal de seguros e a proteção dos consumidores. Embora novos canais e modelos de distribuição estejam surgindo, o fator humano segue insubstituível. A atuação da Fenacor é sustentada por três pilares: defesa institucional, capacitação e inovação. Trabalhamos para fortalecer o diálogo com o poder público, investir na qualificação profissional e aproximar os Corretores das novas ferramentas digitais. Acreditamos que, com união, preparo e visão estratégica, o mercado segurador brasileiro tem pleno potencial para ampliar sua participação na economia, fortalecer sua função social e se consolidar como um dos pilares do desenvolvimento nacional."

Artur Santos - Corretor de Seguros, Diretor de Julgamentos e Presidente Interino do IBRACOR



"O IBRACOR tem atuado de forma estratégica para fortalecer a transparência e as boas práticas no mercado segurador, mesmo enquanto aguarda as diretrizes do CNSP para exercer plenamente sua função

autorreguladora, já reconhecida pela SUSEP, investindo no aperfeiçoamento profissional dos corretores por meio de iniciativas como o Questionário de Supervisão Preventiva, enviado desde 2024 aos associados, cujos resultados subsidiam programas de orientação e são compartilhados com o órgão regulador, além de participar, em parceria com entidades como FENACOR, ENS e Sindicatos Regionais, de ações ligadas ao Open Insurance, que ampliam a capacitação e a integração do setor; ao mesmo tempo, a entidade reconhece que ainda há desafios relevantes a serem superados, como ampliar a adesão voluntária dos corretores que hoje já soma mais de 20 mil associados, cerca de 15% do total ativo no país acompanhar as mudanças do novo ambiente regulatório, garantir atualização técnica e ética contínua dos profissionais e estruturar mecanismos eficazes de fiscalização em nível nacional, visando consolidar uma cultura de governança, credibilidade e sustentabilidade no setor de seguros."

João Armando Santos - Presidente do Conselho de Administração do Sicoob Credseguro



“O Sicoob Credseguro tem a educação financeira como um pilar estratégico da sua atuação, especialmente por sua origem no segmento dos Corretores de Seguros, profissionais que lidam diariamente com planejamento, proteção patrimonial e gestão de riscos.

Por isso, a cooperativa promove ações contínuas de orientação aos cooperados, por meio de capacitações, conteúdos educativos, atendimento consultivo e um relacionamento próximo, estimulando o acesso consciente e responsável aos produtos e serviços financeiros. De forma estratégica, o Sicoob Credseguro também fortalece o cooperativismo ao colocar o cooperado no centro das decisões, respeitando princípios como participação democrática, transparência e distribuição justa dos resultados, já que aqui o cooperado é, ao mesmo tempo, associado ao dono. Ao oferecer soluções financeiras competitivas e alinhadas às necessidades reais dos corretores de seguros e de seus negócios, a cooperativa gera valor, promove inclusão financeira, fortalece o empreendedorismo local e contribui para o desenvolvimento econômico sustentável, com impacto social positivo e o fortalecimento do sistema cooperativo como uma alternativa sólida, ética e eficiente ao mercado financeiro tradicional.”

Andréia Padovani - Presidente do SINDSEG MG/GO/MT/DF



“Avaliamos o cenário das seguradoras em Goiás como positivo, dinâmico e em constante crescimento, impulsionado pela expansão das atividades econômicas do Estado, especialmente nos segmentos de Automóvel, Patrimonial e Pessoas. Esse movimento também é resultado de uma maior conscientização da população sobre a importância da proteção, somada à atuação cada vez mais estratégica e qualificada dos Corretores de Seguros, que têm contribuído diretamente para o aumento da demanda e para a elevação do padrão de atendimento e serviço prestado ao consumidor. Dados da Confederação Nacional das Seguradoras (CNseg) apontam que, entre janeiro e outubro de 2025, a arrecadação do mercado segurador em Goiás superou R\$ 9 bilhões, com a devolução de aproximadamente R\$ 2,5 bilhões em indenizações e benefícios à sociedade. Esses resultados demonstram a relevância econômica e social do setor, além de evidenciarem o papel do seguro como instrumento de proteção, estabilidade e desenvolvimento para o Estado.”

UM MUNDO DE BENEFÍCIOS, SICOOB CREDSEGURO.

No Sicoob Credseguro, você faz parte de algo maior: uma cooperativa que coloca a prosperidade e justiça financeira em primeiro lugar. Com benefícios exclusivos e soluções completas, garantimos que seu dinheiro trabalhe por você de forma justa, inteligente e alinhada aos seus objetivos.

NOSSA COOPERAÇÃO *em números*



Cooperados:
+20 Mil



Retorno sobre juros ao capital:
18 Milhões



Ativos:
961 Milhões



Ganho social: média de
+ de R\$ 8 mil em valor economizado (média por cooperado ativo).



Sobras: **+6 Milhões**
(de sobras acumuladas no ano)*



11 agências físicas,
com atuação em GO, DF, MS, MT e RS, e presença em todo o Brasil por meio da Agência Digital.

SICOOB

ESCOLHER O SICOOB CREDSEGURO

é ter prosperidade e justiça financeira.



Recursos ficam na sua região;



A comunidade se desenvolve;



Negócios locais crescem;



Você participa dos resultados;



Empregos são gerados;



E tem acesso a produtos e serviços que atendem às suas necessidades.

Mais que uma escolha financeira, de mãos dadas com você.



Baixar o App Sicoob e abra sua conta com o código SINCORG03246.

Sobras Acumuladas no Ano: sobras apuradas após a dedução dos Juros sobre o Capital Próprio (JCP) e da constituição do FATES – Reservas de Lucros, em conformidade com a metodologia do Banco Central do Brasil (BCB) para o cálculo do indicador de Benefício Econômico Total do Sistema Nacional de Crédito Cooperativo (SNCC). Dados preliminares a serem auditados.*

SICOOB
Credseguro



Em 2025, o SINCOR – GO viveu um ano de intensa movimentação, marcado por uma agenda robusta de visitas institucionais, eventos estratégicos e uma programação contínua de treinamentos realizados em Goiânia e nas regionais. O Espaço SINCOR consolidou-se como um importante ponto de encontro do mercado, fortalecendo o networking entre corretores, parceiros e lideranças do setor. Ao longo do ano, novas parcerias foram firmadas e outras tantas reforçadas, ampliando oportunidades e promovendo um ambiente ainda mais colaborativo e conectado com as demandas do mercado de seguros.

O calendário institucional também foi destaque, com ações que reforçaram o compromisso do SINCOR – GO com a valorização da categoria e o cuidado com as pessoas. A assinatura da Convenção Coletiva de Trabalho, as homenagens ao Dia da Mulher e ao Dia dos Pais, a campanha de vacinação contra a influenza, além de eventos como o

ChurrasSeguro e o Arraiá do SINCOR, demonstraram o equilíbrio entre atuação profissional, integração e bem-estar. Outro marco importante foi o processo eleitoral, conduzido com transparência e participação, fortalecendo a governança e a representatividade da entidade.

Encerrando o ano com momentos de reconhecimento e celebração, o SINCOR - GO promoveu o Natal Solidário, reafirmando seu papel social, e celebrou a 32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros e o 21º Prêmio Bandeirante. Esses eventos coroaram uma trajetória de trabalho, união e conquistas, reafirmando o protagonismo do SINCOR - GO no fortalecimento do mercado segurador e na construção de um futuro cada vez mais sólido para os corretores do estado.

> Retrospectiva

Um ano histórico de crescimento, fortalecimento institucional e protagonismo do SINCOR - GO

Confira agora uma matéria especial sobre os principais acontecimentos de 2025 no Sindicato com visitas estratégicas, treinamentos regionais, ações sociais e grandes eventos

Começar o ano na praia é bom...
... Mas já experimentou mergulhar no Oceano de Oportunidades do Grupo HDI?

3 grandes marcas seguradoras +70 produtos completos para todos os perfis de Clientes Diversos nichos de negócio para você **vender muito mais**

E não para por aí: todas as ferramentas que você precisa para Crescer em 2026 estão aqui:

- Plataforma e ações de Treinamento** para você Crescer o Conhecimento
- Campanhas de Vendas** com prêmios incríveis para você Crescer sua produção
- Soluções Digitais** que viabilizam processos para você Crescer a Eficiência

Escaneie o QR Code e mergulhe no Oceano do Grupo HDI

QR Code

Não perca tempo, Corretor: em 2026, escolha o caminho do Crescimento com a Yelum, HDI e Aliro!

CRESCA Corretor | Yelum seguro | HDI seguros | Aliro seguro

> Retrospectiva

1 Recebemos muitas visitas:



Fomos visitados pela Seguros Sura para apresentação do seu novo gerente da filial Goiânia e CO, Reginaldo Luiz Martins. A gerente da filial MG, Roberta Prata esteve presente juntamente com o gestor comercial da filial Goiânia, Tiago Henrique Santos.



Deivid Pereira, VP financeiro do Sincor-GO; Andréia Severino, gerente regional da Sabemi Seguradora; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Alexander Kaufman, diretor executivo da Sabemi.



Time da Zurich liderados pelo diretor comercial MG/CO, Rogério Gebin e o gerente regional BH e CO, Marcos Silva, foram recepcionados pelos nossos VP financeiro e administrativo, Deivid Pereira e Roney Macedo e também pelo nosso presidente Vinícius Porto.



Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Nathalia Guil, gerente de negócios da Youse Seguros; Emerson Diógenes, especialista de parcerias digitais da Youse Seguros.

> Retrospectiva



Almoçamos com Thiego Travalin, superintendente comercial da Alfa Seguradora; Luciano Vilela, gerente de relacionamento da Alfa.



Recebemos o presidente do Grupo Ruby - Segurança Facilities e Tecnologia, Sebastião Oliveira e sua equipe para novas parcerias para o nosso mercado.



Nosso presidente, Vinícius Porto, com os sócios diretores da NUVO Assessoria: Juliano Freitas, Silvia Amaral, Clovis Roberto Martins e Vanderlei Pascutti.

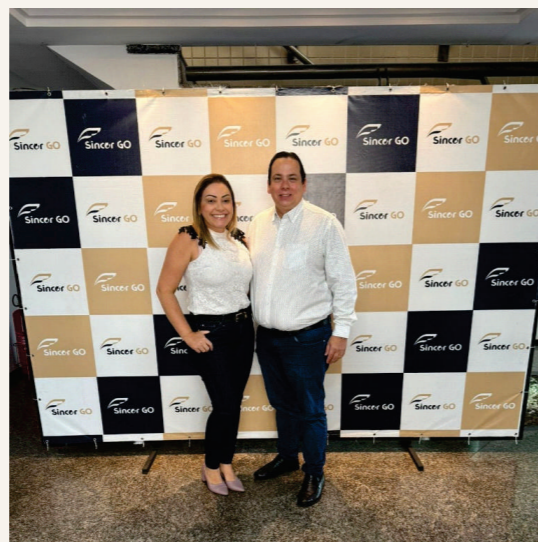


Judith Costa, gerente regional CO da Excelsior Seguros; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Ludmilla Mesquita, diretora no Sincor-GO; Deivid Pereira, VP financeiro do Sincor-GO.

> Retrospectiva



Anderson Cardoso, VP técnico do Sincor-GO; Deivid Pereira, VP financeiro do Sincor-GO; Gabriel Bugallo, VP comercial e de subscrição da EZZE Seguros; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO.



Geisy Reis, gerente comercial da Ezze Seguros; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO.



Roney Macedo, VP administrativo do Sincor-GO; Vera Campos, VP social e de benefícios; Miriam Siribeli Petra, gerente comercial - Canal Assessoria da Alba Seguradora; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Deivid Pereira, VP financeiro do Sincor-GO.



Klaysson Bastos, gerente comercial da Cerrado Assessoria; Karla Segatto, diretora na Cerrado Assessoria; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Ricardo Zhouri, sócio na Cerrado Assessoria.

> Retrospectiva



Daniel Raineri, gestor de filial GO/DF na Somp Seguros; Tércio Polli, gestor comercial na Somp Seguros; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO; Maria Cristina, Executiva de contas na Somp Seguros.

ZURICH

Seguro Zurich Automóvel

Com **Pequenos Reparos Premium**, a cobertura mais completa do mercado.

Inclui reparos de lataria e troca de para-choque, sem impacto no bônus do cliente.

Zurich. A nova geração de seguros.

Saiba mais em zurich.com.br ou fale com seu Gerente Comercial.



> Retrospectiva



Vinícius Porto, presidente do Sincor-Go; Marcelo Santos, superintendente regional diretoria de mercado na MAG Seguros; Raianne Nascimento, gerente comercial MAG diretoria de mercado; Roney Macedo, vice- presidente do Sincor- GO almoçaram juntos com o objetivo de estreitar relacionamentos da CIA com os Corretores de Seguros de Goiás.

e
M
vi
Pi



Recebemos o superintendente da Bradesco Saúde, Pablo Guimarães, juntamente com a gerente comercial, Karytta Oliveira

Y
n
c

> Retrospectiva



Recebemos a visita institucional, da executiva de contas da Capemisa Seguradora, Adrianny Cipriano, no qual foi entregue ao nosso presidente o Relatório Anual do Lar Fabiano de Cristo 2024.



Recebemos a visita da AVLA Seguros com a Julia Guimarães, superintendente canal Assessoria, e Paulo Fernandes, diretor técnico P&C na AVLA Seguros. Foi um produtivo bate-papo sobre as tendências do mercado e as expectativas no mercado de seguros goiano.



Fomos visitados pelos executivos: Kalef Amui, gerente regional na Azos Seguros; Bruna Neri, gerente comercial na Azos Seguros; Thaís Costa, gerente comercial na Azos Seguros.



Recebemos a visita da MetLife com a Fernanda Machado, gerente regional MG/CO e Kilda Santos, executiva comercial Goiás.

> Retrospectiva



Recebemos a visita da nossa Parceira Porto. Vieram nos prestigiar, o diretor nacional comercial, Emerson Valentim, o diretor regional, Wesley de Andrade e o gerente da Sucursal GO, André Segatt.



Almoço especial com o time da SulAmérica Saúde e Odonto, contando com a presença do superintendente comercial Saúde e Odonto - Centro Oeste e Norte, Giuliano Baeta, a gerente regional comercial CO e NO, Julliana Cássia e a gestora comercial, Claudia Santos.



Tivemos um almoço especial com a equipe da SulAmérica, contando com a presença do superintendente regional Vida, Previdência e Viagem, Raphael Vieira Cunha e da gerente comercial Vida, Previdência e Viagem, Régia Normândio.



Recebemos a visita do superintendente da Bradesco Saúde, Marcos Vinicius, acompanhado de sua gerente comercial, Karytta Oliveira.

> Retrospectiva



Matheus Soares, gerente de negócios da Chubb Seguros; Thaís Teixeira, superintendente comercial da Chubb Seguros; Giselle Silva, Gerente de filial da Chubb Seguros; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO.



Recebemos a cordial visita do nosso associado Edmilson do Carmo da Esseg Corretora de Seguros.

2 Nossa diretoria participou de vários eventos em 2025:



Participamos do Conexão BVP da Bradesco Vida e Previdência com os executivos da CIA: José Pires, diretor executivo; José Luiz Fontes, superintendente executivo; Ricardo Campos, superintendente Sênior de Negócios e Edjane Silva, superintendente comercial região Centro-Oeste e Tocantins. Marcamos presença com o nosso presidente Vinícius Porto; nosso VP financeiro, Deivid Pereira e nosso diretor da territorial Catalão, Mário de Pádua Castro.



Diretores do Sincor-GO, marcam presença no Evento Aliados 2025, promovido pela Allianz Seguros.

> Retrospectiva



Silvio Camilo, executivo Susep da Seguros Unimed; Vinícius Porto presidente do Sincor-GO; Thayany Nayara, executiva de vendas Ans da Seguros Unimed; Antônio César Martins, gerente comercial CO e Dirceu Vieira, gerente de Marketing da Seguros Unimed.



Marcamos presença na entrega do Troféu Boa Fé, promovido pela Saga Corretora de Seguros.



Nosso VP financeiro, Deivid Pereira e o nosso VP técnico, Anderson Cardoso, marcaram presença no Brasesul, Congresso Sul Brasileiro dos Corretores de Seguros.



Marcamos presença no evento do Grupo HDI Seguros.

> Retrospectiva



Nosso presidente, Vinícius Porto, participou como painelistas na 12ª edição do "Corretor Unido", evento promovido pelo Sincor-MS.



Dirigentes dos Sincor's, a convite da Maxpar, participaram do workshop, com visita técnica para apresentar sua estrutura administrativa e operacional na sede da empresa e o seu centro logístico, no Espírito Santo.

> Retrospectiva



Dyogo Oliveira, presidente da Confederação Nacional das Seguradoras(CNseg); Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO. Alessandro Octaviani, superintendente da SUSEP; Pedro de Freitas, presidente na Allseg; Lucas Vergílio, presidente da ENS; Armando Vergílio, presidente da Fenacor; Vinícius Porto, presidente do Sincor-GO.

> Retrospectiva



Prestigiamos o Arraiá da Casdan Corretora de Seguros, a convite do nosso associado Daniel Souza dos Santos.

Visitamos institucionalmente o presidente do Sinduscon-GO, Hidebrair de Freitas em uma reunião de alinhamento e fortalecimento de parcerias entre as entidades.



Membros da nossa Executiva marcaram presença no Arraiá da Ama Federal, corretora de seguros da Territorial Itumbiara a convite do seu sócio diretor, Ladário Cardoso.



Marcamos presença do evento da Bradesco Saúde para lançamento do seu produto: BRADESCO SAÚDE REGIONAL GOIÁS

ABERTO

Seguro Empresarial

Seguro Auto

Seguro Residencial

Seguro Vida Individual

Para nós, o Cliente é a pessoa mais importante do mundo.

tokiomarine.com.br | Tokio Marine Seguradora

/TokioMarineSeguradora | @tokiomarineseguradora

O registro do produto é automático e não representa aprovação ou recomendação por parte da SUSEP.

TOKIO MARINE SEGURADORA
NOSSA TRANSPARÊNCIA. SUA CONFIANÇA.

> Retrospectiva



Estivemos no evento Conexão Bradesco, onde debatemos temas essenciais como proteção familiar, previdência privada e planejamento financeiro. Um verdadeiro mergulho nas oportunidades do setor!



Nossa diretoria marcou presença na EXPO ABGR e no XVI Seminário de Gestão de Riscos e Seguros



Marcamos presença no Roadshow da AXA 10 anos.

> Retrospectiva



Marcamos presença no CONEC 2025



Marcamos presença na 15ª edição do Corretor Unido é + Seguro uma iniciativa do Sincor-MS



Marcamos presença no "Café com o Presidente", evento promovido pelo Grupo HDI, que contou com a presença de executivos da CIA, incluindo o CEO Eduardo Dal Ri e o vice-presidente comercial Marcos Machinini



Participamos do 18º Jantar dos Cozinheiros, evento promovido pelo nosso coirmão Sincor RS.

> Retrospectiva



Marcamos presença na 13ª edição da Medalha ao Mérito do Segurador, realizada em Belo Horizonte, o evento é promovido pelo Sindseg MG/GO/MT/DF, sob a presidência da Sra. Andréa Padovani.



Fomos convidados para o Happy Hour de celebração dos excelentes números alcançados em 2025 da Mapfre Consórcios através da Nuvo Assessoria.



Marcamos presença no XXII Troféu Alvorada, promovido pelo Sincor-DF. A premiação valoriza os profissionais e empresas que mais se destacaram ao longo do ano no mercado de seguros.



Marcamos presença na inauguração da nova sede do Consórcio nacional Bancorbrás, em Goiânia.

> Retrospectiva



Marcamos presença no Coquetel de Lideranças do Mercado Segurador de 2025, evento promovido pela CNseg é um momento de confraternização e celebração das conquistas do setor em 2025.

3 Treinamentos em goiânia e territoriais

Recebemos em nossa casa a Chubb Seguros para um bate-papo com o diretor, Marcus Casadei, a gerente regional Thaís Teixeira e as comerciais Renata Melo e Patrícia Rocha.



Café + Seguro com a Darwin Seguros.

> Retrospectiva



Café + Seguro com a palestra "A PSICOLOGIA DO DINHEIRO", apresentada pelo consultor financeiro associado ao NORD Wealth, Angelo Vargas Garcia.



Café + Seguro Excelsior Seguros



Diretoria do Sincor-GO recepcionou o evento Fecha com a Porto da Porto Seguros.

> Retrospectiva



Delicioso café da manhã com a Castro Corretora de Seguros, para falar sobre oportunidades de negócios em Planos de saúde.



Mais um encontro de sucesso com os Corretores de Seguros no Espaço Sincor (a Casa do Corretor)! - Roadshow Mapfre para apresentação de novidades da CIA e do novo diretor regional.



Encontro Regional Grupo HDI Seguros no Espaço Sincor.

> Retrospectiva



Recebemos o evento da Porto para a Palestra: Marketing Digital e Inteligência Artificial para Corretores e Sinistro Auto.

> Retrospectiva



Recebemos o Sindseg MG/GO/MT/DF para o debate sobre o Marco Legal dos Seguros, sancionado pela Lei nº 15.040/2024 que visa modernizar a legislação sobre contratos de seguro,



O Espaço Sincor foi o local escolhido para encontro da NUVO ASSESSORIA e a SUHAI SEGURADORA com os Corretores de Seguros.



Recebemos Membros da Fenseg e CNseg para a Reunião Técnica de Seguros Aplicáveis com os Palestrantes: Fábio Barreto (RC Ambiental); Christian Zammit (Riscos Engenharia), e Ana Paixão (Seguros Garantia com Cláusula de Retomada).



Recebemos a MAG Seguros que trouxe o Tema "Sucessão" para os Corretores de Seguros de Goiás. A apresentação da CIA e dos seus produtos, juntamente com o tema em destaque, foram apresentadas pelos Executivos da CIA.



Café + Seguro com SulAmérica Saúde! A SulAmérica marcou presença no nosso Espaço Sincor e compartilhou novidades quentíssimas para o mercado de Goiânia. Troca de ideias, networking e muita informação de valor!

> Retrospectiva



Nosso auditório foi transformado em um palco para receber a Peça Teatral encenada pela @ciatheatron, "O Jogo da Virada", evento realizado pela Credseguro em parceria com o Instituto Sicoob.



Recebemos no Espaço Sincor, a Allianz Seguros no Programa +Capaz para um treinamento exclusivo sobre o Allianz Frota. Foi uma excelente oportunidade para ampliar seus conhecimentos, alavancar seus negócios em Frota com a Allianz com a palestra do estrategista e consultor especializado no mercado de seguros, Genival Silva.



Nosso Espaço Sincor foi mais uma vez cuidadosamente preparado para receber aqueles que como a Porto, confiam no sucesso de seu evento.

> Retrospectiva



Recebemos a EZZE Seguros no Espaço Sincor para o Café + Seguro. Em um bate-papo informal a superintendente comercial da CIA, Andréia Araújo, apresentou as novidades e os diferenciais de mercado. Estava presente também a gerente comercial, Geisy Reis.



Foi realizado o Churrasco + Seguro com a Sancor Seguros. Um Happy hour muito especial que começou com a apresentação do portfólio de seus produtos, apresentação da história da empresa que faz parte do Grupo Argentino, Sancor Seguros e das novidades no Seguro Garantia.



Recebemos no Espaço Sincor a Plano Brasil Saúde para apresentar mais uma oportunidade de negócios para o Corretor de Seguros. Vieram para a apresentação a diretora comercial, Laís Lima e a gestora comercial-GO, Janylle Vasconcelos.



Recebemos no Espaço Sincor o time da Tokio Marine Seguradora, liderados pelo gerente executivo da Sucursal GO, José Vadson e os gerentes do produto Vida: Lupercio Biscaro, gerente nacional comercial Vida, e Sharlene de Miranda, gerente nacional comercial Vida Massificados.

> Retrospectiva



Realizamos uma palestra muito enriquecedora sobre o novo sistema de notas fiscais de Goiânia



Tivemos a satisfação de receber a Usebens Seguradora no Espaço Sincor, para uma apresentação exclusiva ao mercado de corretores de seguros de Goiás.

4 Eventos institucionais:

Os Eventos Institucionais do Sincor Goiás tiveram papel estratégico ao longo de 2025, fortalecendo a presença da entidade no mercado segurador e ampliando o relacionamento com corretores, parceiros, seguradoras e autoridades. A agenda incluiu encontros técnicos, celebrações comemorativas, solenidades oficiais e ações de integração, consolidando o Sincor-GO como um importante articulador do setor no estado.

As iniciativas promoveram networking qualificado, troca de experiências, capacitação e aproximação institucional, além de reforçarem a imagem do sindicato como uma entidade ativa, moderna e alinhada às demandas do mercado. Os eventos também contribuíram para o fortalecimento das regionais e para a ampliação do engajamento da base associativa.

Reuniões Ordinárias



> Retrospectiva

Reunião Comitê de Ética:



Nosso Comitê de ética se reuniu em um almoço para confraternização e encerramento das atividades de 2025.

Reunião com a Bradesco Auto/RE



Foi realizada a reunião da nossa diretoria com as Seguradoras para alinhamento e a busca de melhorias para a nossa classe. Recebemos a Bradesco Seguros, na pessoa do seu superintendente canal corretor Auto/RE, Apoena Vieira.

Reunião com CEO de negócios da Porto:



O CEO de negócios da Porto, Rivaldo Leite, prestigiou a nossa casa e reuniu com a nossa diretoria Executiva e os Executivos do Ibracor para um bate-papo para troca de ideias e melhorias para os Corretores de Seguros do nosso estado e também para o mercado.

Reunião com Porto



> Retrospectiva

Café da manhã com oficinas referenciadas da Porto:



Aula inaugural da turma Amigo do Seguro no Lar Fabiano de Cristo:



Publicamos o Anuário 38 anos:



A publicação do Anuário de 38 anos do Sincor Goiás marcou um importante registro institucional da trajetória, das conquistas e das ações desenvolvidas pela entidade ao longo do período. O material reuniu dados, projetos, eventos, iniciativas estratégicas e marcos relevantes, consolidando-se como uma ferramenta de memória, transparência e prestação de contas à categoria e aos parceiros do setor.

O anuário destacou o protagonismo do Sincor-GO no fortalecimento do mercado segurador, evidenciando resultados, parcerias, ações regionais e avanços institucionais. Além de documentar a história recente da entidade, a publicação também reforçou o posicionamento do sindicato como uma organização moderna, estruturada e comprometida com a comunicação institucional de qualidade.

> Retrospectiva

Convenção Coletiva:



A Convenção Coletiva do Sincor Goiás representou um marco importante para o fortalecimento das relações trabalhistas e institucionais do setor de seguros no estado. O processo reforçou o compromisso da entidade com o diálogo, a transparência e a construção de acordos equilibrados, que asseguram direitos, promovem segurança jurídica e contribuem para a estabilidade das relações entre empresas e profissionais do mercado.

A atuação do Sincor-GO durante as negociações foi pautada pela defesa dos interesses da categoria, buscando alinhar as demandas do setor às boas práticas trabalhistas e às necessidades do cenário econômico. A assinatura da Convenção Coletiva reafirmou o papel estratégico do sindicato como representante legítimo dos corretores e empresas do segmento.

Homenagem ao Dia da Mulher:



A Homenagem do Dia da Mulher do Sincor Goiás foi uma ação institucional voltada ao reconhecimento, à valorização e ao fortalecimento do protagonismo feminino no mercado segurador. A iniciativa destacou a importância da atuação das mulheres na construção de um setor mais diverso, inovador e representativo, reforçando o compromisso da entidade com a equidade e o respeito.

> Retrospectiva

Aniversário 39 anos dos Sincor-GO com entrega de certificado ao mérito legislativo aos Corretores de Seguros de Goiás:



O aniversário de 39 anos do Sincor Goiás, celebrado com a entrega do Certificado ao Mérito Legislativo aos Corretores de Seguros de Goiás, marcou um momento histórico de reconhecimento institucional e valorização da categoria. A solenidade destacou a relevância do trabalho dos corretores para o desenvolvimento econômico, social e financeiro do estado, reforçando o protagonismo da atividade no cenário público.

A cerimônia reuniu autoridades, lideranças do setor, representantes institucionais e profissionais homenageados, fortalecendo a visibilidade do mercado segurador e ampliando o diálogo entre o Sincor-GO e o poder legislativo. O evento também simbolizou o reconhecimento oficial da contribuição da categoria para a proteção patrimonial e a segurança financeira da sociedade goiana.

Homenagem do Dia das Mães:



A homenagem ao Dia das Mães do Sincor Goiás foi uma ação institucional voltada à valorização, ao reconhecimento e ao acolhimento das mães que integram o mercado segurador e o ambiente da entidade. A iniciativa reforçou a importância do papel feminino na construção do setor, destacando a dedicação, a sensibilidade e a força das profissionais que conciliam carreira, família e liderança.

A ação contou com mensagens comemorativas, ativações institucionais e conteúdos especiais nos canais oficiais, além de momentos simbólicos de reconhecimento e integração. O objetivo foi promover proximidade, fortalecer vínculos e criar uma experiência afetiva e significativa para as homenageadas.

> Retrospectiva

Homenagem institucional aniversário 39 anos Sincor-GO:



A Homenagem Institucional pelos 39 anos do Sincor Goiás marcou um momento de celebração da trajetória, da história e das conquistas da entidade ao longo de quase quatro décadas de atuação no mercado de seguros goiano. A data simbolizou o compromisso contínuo do Sincor-GO com a representatividade, o fortalecimento da categoria e o desenvolvimento do setor no estado.

A comemoração destacou marcos importantes da instituição, reconhecendo o trabalho das gestões anteriores, diretores, colaboradores e parceiros que contribuíram para a consolidação do sindicato como uma referência nacional. A ação também reforçou o papel do Sincor Goiás como agente de transformação e inovação no mercado de seguros.

Campanha Sincor-GO Fazendo Acontecer



A campanha "Sincor-GO Fazendo Acontecer" foi uma iniciativa institucional do Sincor Goiás criada para valorizar a atuação da entidade e evidenciar, de forma prática, os resultados entregues aos corretores de seguros ao longo do ano. A campanha teve como foco principal comunicar ações, projetos, eventos, conquistas e avanços obtidos pela gestão, reforçando a presença ativa do Sincor-GO no desenvolvimento do mercado de seguros no estado.

> Retrospectiva

Homenagem Dia dos Pais:



A homenagem de Dia dos Pais do Sincor Goiás foi marcada por uma ação institucional de valorização e reconhecimento dos corretores e colaboradores que exercem a paternidade, reforçando o lado humano da entidade e o cuidado com as pessoas que constroem o setor diariamente. A iniciativa destacou a importância do equilíbrio entre vida profissional e familiar, além de fortalecer o vínculo do Sincor-GO com sua base associativa.

Homenagem ao dia do Corretor de Seguros: com o diploma de honra ao mérito, em sessão solene na câmara municipal de goiânia



A Homenagem ao Dia do Corretor de Seguros, realizada por meio da entrega do Diploma de Honra ao Mérito, marcou um momento de grande relevância institucional para o Sincor Goiás e para a categoria. A solenidade ocorreu em sessão solene na Câmara Municipal de Goiânia, reconhecendo publicamente a importância dos corretores de seguros para o desenvolvimento econômico e social da capital e do estado.

A cerimônia foi proposta pelo vereador Lucas Vergílio e reuniu autoridades, lideranças do setor, representantes institucionais e profissionais homenageados, fortalecendo a visibilidade da atividade corretora no cenário público. O evento destacou o papel estratégico do corretor como agente de proteção, orientação e segurança financeira para a sociedade.

> Retrospectiva

Homenagem institucional ao dia do Corretor de Seguros



A homenagem institucional ao Dia do Corretor de Seguros foi uma ação estratégica de valorização profissional e reconhecimento da importância da categoria para o desenvolvimento do mercado segurador no estado. A iniciativa reforçou o papel do corretor como agente essencial na proteção patrimonial, financeira e social da população, além de destacar sua atuação ética, técnica e consultiva.

Confraternização do dia da Mulher:



A Confraternização do Dia da Mulher foi um momento especial de reconhecimento, integração e valorização das mulheres que atuam no mercado de seguros e no ambiente institucional da entidade. A ação reforçou o compromisso do Sincor-GO com a equidade, o respeito e o fortalecimento da presença feminina no setor, destacando o protagonismo das profissionais que contribuem diariamente para o crescimento do segmento.

O encontro reuniu corretoras, colaboradoras e convidadas em uma programação pensada para promover acolhimento, networking e celebração, com homenagens, momentos de interação e ações simbólicas que evidenciaram a importância da data. Além do caráter comemorativo, a iniciativa também abriu espaço para reflexões sobre liderança feminina, desenvolvimento profissional e representatividade.

> Retrospectiva

Campanha de vacinação contra influenza 2025:



A campanha de vacinação contra a Influenza do Sincor Goiás foi uma iniciativa voltada à promoção da saúde e do bem-estar reforçando o compromisso da entidade com o cuidado integral da sua base associativa.

A campanha contou com estrutura organizada no Espaço Sincor e pontos de atendimento estratégicos, facilitando o acesso à imunização e incentivando a adesão dos participantes. A iniciativa também foi acompanhada por ações de comunicação interna e institucional, que orientaram sobre a importância da vacinação e estimularam a conscientização coletiva.

Churrasseguro – Rio Verde:



Churrasseguro – Itumbiara



> Retrospectiva

Churrasseguro – Anápolis



O ChurraSeguro foi um dos eventos de integração mais aguardados do calendário institucional, promovendo um ambiente descontraído e estratégico para o fortalecimento do relacionamento entre corretores, parceiros e lideranças do setor.

A iniciativa combinou confraternização e networking, criando um espaço propício para a troca de experiências, aproximação institucional e fortalecimento de vínculos profissionais.

Arraiá du Sincó:



O Arraiá du Sincó foi uma das ações mais tradicionais e simbólicas do calendário do Sincor Goiás, reunindo corretores, parceiros, colaboradores e convidados em um ambiente de celebração, integração e valorização da cultura regional. O evento proporcionou um momento de descontração e proximidade entre os participantes, fortalecendo os laços institucionais e o sentimento de pertencimento à entidade.

> Retrospectiva

3ª Edição da Feijoada do Sincor-GO:



O evento proporcionou uma experiência que aliou gastronomia, convivência e interação institucional, criando oportunidades para a troca de experiências, ampliação de conexões e estreitamento de parcerias. A Feijoada também se destacou como um espaço de valorização da categoria, estimulando o engajamento dos associados e a participação ativa nas ações promovidas pela entidade.

Mais do que uma confraternização, a 3ª edição da Feijoada do Sincor-GO reafirmou o posicionamento do sindicato com um agente integrador do mercado de seguros goiano, fortalecendo sua imagem institucional e promovendo um ambiente colaborativo que contribui para o crescimento sustentável do setor.

Processo eleitoral 2025: Goiânia, Anápolis, Catalão, Itumbiara e Rio Verde:



O Processo Eleitoral 2025 do Sincor Goiás, realizado nas cidades de Goiânia, Anápolis, Catalão, Itumbiara e Rio Verde, representou um importante marco para a governança e a democracia institucional da entidade. A iniciativa garantiu a participação ativa dos corretores associados, fortalecendo a representatividade regional e assegurando um processo transparente, organizado e alinhado às boas práticas institucionais.

> Retrospectiva

Sincor Solidário 2025:



Mais de 100 pacotes de absorventes arrecadados no nosso evento de homenagem ao Dia Internacional da mulher através do Sincor Solidário. Na foto estão Alessandra Bailão, representando o projeto Carência Menstrual e Vera Campos, vice-presidente social e de benefícios do Sincor-GO.

PARCERIA QUE FORTALECE O MERCADO!

Acreditamos que um mercado segurador sólido se constrói por meio da **união, do diálogo e da atuação responsável**. Nossa parceria reforça a contribuição para o **fortalecimento da cultura do seguro, pautada na confiança, na ética e na proteção para a sociedade**. Em 2026, reafirmamos nosso compromisso com a **defesa dos interesses do mercado e da sociedade**, tendo a cooperação e o diálogo como pilares para a construção de um futuro mais seguro.



> Retrospectiva

Natal Solidário 2025:



A Campanha Natal Solidário do SINCOR-GO foi um verdadeiro sucesso! Com muita união e solidariedade, arrecadamos mais de 500 brinquedos, levando alegria, esperança e sorrisos para crianças atendidas pelas instituições beneficiadas.

Comunidades e Entidades beneficiadas com os brinquedos:

- 1- Comunidade Canaã
Rua VC 34 QD 59 LT 11 – Vera Cruz I – Goiania – Go.
- 2- Lar de Jesus
Rua 278, No. 64 - Setor Coimbra – Goiânia GO.
- 3- 2ª. Ação Natal Criança Feliz
Hidrolândia – GO
- 4- Igreja Evangélica Manancial de Jaboque
Rua JCA 07, QD 07 LT 58 – Chácara 09 – Jardim Caravelas – Goiânia – Go.
- 5- Comunidade Beira da Mata e Vale do Sol
Aparecida de Goiânia – GO.
- 6- Igreja Sagrada Família
Vila Canaã – Goiânia – GO.
- 7- Creche Frederico Ozanam
Anápolis – Go.

32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros E 21º Prêmio Bandeirante:



A 32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros e o 21º Prêmio Bandeirante marcaram o encerramento do calendário institucional do Sincor Goiás em 2025, consolidando-se como um dos eventos mais tradicionais e relevantes do setor no estado. A celebração reuniu corretores, seguradoras, parceiros estratégicos, autoridades e lideranças do mercado, promovendo integração, reconhecimento e fortalecimento das relações institucionais.

Tradição que forma talentos. Inovação que impulsiona o mercado de seguros

A ENS forma profissionais altamente qualificados, com visão estratégica e excelência profissional para um setor em constante evolução.

CHCS | GRADUAÇÃO | MBA | PÓS-GRADUAÇÃO
CERTIFICAÇÕES | CURSOS IN COMPANY | E MUITO MAIS



Aulas
Online



Conteúdo
focado no
mercado atual



Formações
para todas as
etapas da carreira



CONHEÇA MAIS
SOBRE A ENS EM:
ens.edu.br
0800 025 3322



A sua Escola
de Negócios
e Seguros.



32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros de Goiás e Mercado de Seguros

SINCOR-GO celebra sucesso da 32ª Confraternização Anual e consolida encerramento histórico da gestão 2022–2025, inaugurando novo ciclo após reeleição da Diretoria.

O SINCOR-Goiás realizou, no dia 28 de novembro, a 32ª Confraternização Anual dos Corretores de Seguros de Goiás e Mercado de Seguros, juntamente com a cerimônia de entrega do 21º Prêmio Bandeirante. O evento aconteceu no Espaço Bella Eventos, em Goiânia, e reuniu mais de 350 convidados, consolidando-se como uma das maiores e mais emocionantes celebrações da história da entidade.

A casa cheia marcou o encerramento oficial dos quatro anos da Gestão 2022–2025 e simbolizou o início de um novo ciclo institucional, referente à gestão 2026–2029, após a reeleição do presidente Vinícius Porto e de sua Diretoria Executiva.

A condução ficou a cargo da mestre de cerimônias e jornalista, Mariana Martins, que guiou o público por uma programação marcada por homenagens, reconhecimentos e celebração. A presença de autoridades e lideranças de diversas regiões do país reforçou a força institucional e o prestígio nacional do SINCOR-GO no mercado segurador.

Entre os destaques esteve o vereador por Goiânia e presidente da Escola de Negócios e Seguros (ENS), Lucas Vergílio, que discursou durante a celebração. Em sua fala, parabenizou a atual gestão e ressaltou que esta tem sido uma das mais bem avaliadas, consistentes e respeitadas da história da entidade, destacando a relevância do trabalho desenvolvido em Goiás para o fortalecimento da categoria em nível nacional.

A noite contou, ainda, com a presença de importantes representantes de entidades estaduais, entre eles os presidentes dos SINCORS: Jackson Prata, presidente do SINCOR-DF; José Cristovão Martins, presidente do SINCOR-MT; Fernando Faracco, presidente do SINCOR-MS; Gustavo Bentes, presidente do SINCOR-MG e Arnol Lemos, presidente eleito do SINCOR-MS.

A presidente do Sindseg MG/GO/MT/DF, Andréia Padovani, também prestigiou a confraternização, reforçando a integração e a relevância das entidades que compõem o mercado segurador.

Executivos das principais seguradoras do país marcaram presença, entre eles: Rivaldo Leite, CEO da Porto Seguro; Marcos Machini, vice-presidente comercial do Grupo HDI Seguros; Marcus Vinícius, vice-presidente comercial da BP Seguradora; Alexandre Rodrigues Moreira, diretor regional MG/CO/RJ/ES do Grupo HDI Seguros; Antônio

Edmir, diretor territorial NO/NE/DF/GO da Mapfre; Denise Thomas Carvalho, diretora comercial NO/CO/NE/RJ/MG da SulAmérica Saúde e Odonto; Jean Carlo Deuner Brunetto, diretor comercial regional Centro-Oeste da Tokio Marine; Luciano Lima, diretor comercial sênior da Justos; Rogério Gebin, diretor comercial MG/CO da Zurich; Wagner Bisi, diretor comercial NO/NE da Porto; Wesley Ferreira Andrade, diretor comercial MG/CO da Porto, entre diversos outros líderes do setor.

Em discurso, o presidente do SINCOR-GO, Vinícius Porto, emocionou o público ao relembrar a trajetória da gestão que se encerra e destacar que a confraternização também simboliza o início de mais quatro anos de trabalho, diálogo e compromisso institucional. “Encerramos um ciclo de grandes conquistas e iniciamos hoje um novo capítulo, com a mesma dedicação e ainda mais responsabilidade. Esta festa celebra o que construímos juntos e nos impulsiona para o futuro”, afirmou.

Quatro anos de entregas históricas

A Gestão 2022–2025 consolidou-se como uma das mais atuantes da história do SINCOR-GO, com avanços significativos, entre eles: Retomada da alíquota de 2% do ISS para corretores de seguros de Goiânia, conquista histórica articulada junto ao prefeito Rogério Cruz e ao presidente da Câmara Municipal, vereador Romário Policarpo; Realização de 100 Happy Hours e Cafés, reunindo mais de 10 mil participantes; Sessões solenes e homenagens históricas na Assembleia Legislativa de Goiás (ALEGO) e na Câmara Municipal de Goiânia; Fortalecimento da presença regional em Goiânia, Anápolis, Catalão, Itumbiara e Rio Verde e Modernização e revitalização da sede da entidade.

Homenagens especiais também foram prestadas aos diretores Evanira e Durães, cujo legado permanece como referência. O presidente agradeceu aos vice-presidentes Roney, Vera, Sergio, Deivid, Anderson e Leonardo pela entrega, maturidade institucional e parceria ao longo dos quatro anos de gestão.

O CEO da Porto Seguro, Rivaldo Leite, ganhou uma homenagem especial por sua trajetória na companhia e por sua expressiva contribuição para o desenvolvimento do mercado segurador brasileiro.





21ª Prêmio Bandeirante celebra o mérito e a força do corretor goiano

A ocasião reforçou a consolidação do Prêmio Bandeirante como o principal reconhecimento do corretor de seguros em Goiás. A edição de 2025

destacou profissionais e empresas que se sobressaíram pela atuação ética, inovadora e comprometida com o desenvolvimento do setor.

PREMIADOS:

Categoria Melhor Diretor Nacional

Ouro: Marcos Kenji Kobayashi – Tokio Marine Seguradora
Prata: Leonardo Pereira de Freitas – Bradesco Seguros
Bronze: Marcos Machini – Grupo HDI Seguros

Categoria Melhor Diretor Regional

Ouro: Jean Carlo Deuner Brunetto – Tokio Marine Seguradora
Prata: Alexandre Rodrigues Moreira – Grupo HDI Seguros
Bronze: Wesley Andrade – Porto

Categoria Melhor Gerente de Filial

Ouro: José Vadson de Oliveira – Tokio Marine Seguradora
Prata: José Carlos Candido de Oliveira – Allianz Seguros
Bronze: André Segatt – Porto

Categoria Melhor Gerente de Contas

Ouro: Ana Carolina B. da Silva – Grupo HDI Seguros
Prata: Flaviane Yokoyama – Tokio Marine Seguradora
Bronze: Tatiany Macedo – Allianz Seguros

Categoria Melhor Gerente de Contas – Regional Anápolis

Ouro: Adrianny Cipriano – Capemisa Seguradora

Categoria Melhor Gerente de Contas – Regional Catalão

Ouro: João Victor Souza Coutinho – Tokio Marine Seguradora

Categoria Melhor Gerente de Contas – Regional Itumbiara

Ouro: Elisa Silva – Allianz Seguros

Categoria Melhor Gerente de Contas – Regional Rio Verde

Ouro: Donizete Brandão – Porto

Categoria Melhor Gerente de Contas de Benefícios – Seguradora Generalista

Ouro: Gabriel Guimarães – Zurich Seguros

Categoria Melhor Gerente de Contas de Benefícios – Seguradora Especialista

Ouro: Adrianny Cipriano – Capemisa Seguradora

Categoria Melhor Seguradora de Atendimento de Sinistros e Assistência 24 Horas

Ouro: Porto

Categoria Melhor Empresa do Ramo de Consórcios

Ouro: Porto
Prata: Consórcio Bancorbrás

Categoria Melhor Seguradora do Ramo de Garantia

Ouro: Tokio Marine Seguradora

Categoria Seguradora Mais Inovadora e Empreendedora em 2025

Ouro: Tokio Marine Seguradora

Homenagem Especial

Ouro: Rivaldo Leite – CEO da Porto

Celebração, unidade e recomeço

O evento contou com apoio institucional da ENS, FENACOR, IBRACOR, Sicoob Credseguro e Sindseg MG/GO/MT/DF, além de mais de 30 seguradoras parceiras e apoiadoras.

Ao final, Vinícius Porto reforçou o simbolismo da confraternização: "Hoje celebramos o fim de uma etapa e, ao mesmo tempo, inauguramos a próxima. Seguimos unidos, fortes e prontos para escrever mais

quatro anos de avanços. Esta festa foi pensada para cada um de vocês. Aproveitem! Vocês merecem", disse Vinícius.

A 32ª Confraternização Anual consolida-se como uma celebração inesquecível, que reconheceu o passado, celebrou o presente e abriu, com entusiasmo, um novo ciclo do SINCOR-GO no mercado de seguros de Goiás.





O SINCOR-GO apresenta uma proposta inovadora para quem busca realizar eventos corporativos com excelência. O Espaço Sincor foi pensado para transformar encontros profissionais em experiências marcantes, unindo sofisticação, funcionalidade e conforto em um só lugar.

Localizado em uma área estratégica no Jardim América, em Goiânia, dentro da sede do SINCOR-GO, o espaço oferece um ambiente versátil, ideal para treinamentos, reuniões, palestras, cursos, workshops, seminários e até confraternizações empresariais. Tudo isso com um padrão de qualidade que valoriza a imagem da sua marca e potencializa a entrega do seu evento.

A estrutura conta com auditório para até 150 pessoas, salas modulares para grupos menores, climatização completa, banheiros internos, estaciona-

mento no local e recursos multimídia prontos para uso. Além disso, o Espaço Sincor disponibiliza serviços personalizados de coffee break, coquetéis e banquetes, garantindo praticidade e alto padrão de atendimento.

Para eventos voltados ao mercado de seguros, o SINCOR-GO ainda oferece soluções estratégicas de divulgação, com alcance direcionado à imprensa especializada e influenciadores do setor, ampliando a visibilidade e o impacto da sua ação.

Seja para capacitar equipes, fortalecer conexões ou lançar novas ideias, o Espaço SINCOR é o cenário ideal para levar seu evento a outro nível.

Agende uma visita, conheça nossas salas e surpreenda seu público.

Contato:

Telefone: (62) 3945-0808

WhatsApp: (62) 99863-4316

E-mail: asspresidencia@sincorgo.com.br

Confira abaixo algumas fotos de eventos realizados no local:



➤ Espaço Sincor

estrutura premium para eventos de alto impacto

Estrutura moderna, localização estratégica e soluções completas para experiências corporativas memoráveis

EXPEDIENTE



DIRETORIA EFETIVA

Presidente
Vinícius de Araújo Porto

Vice-presidente Administrativo
Roney Almeida Macedo

Vice-presidente Financeiro
Deivid Pereira

Vice-presidente Técnico
Anderson Pires Costa Cardoso

Vice-presidente Social e de Benefícios
Vera Lúcia Campos Fornari

Vice-presidente de Marketing e
Relações Com o Mercado
Sérgio José De Melo

Vice-presidente Institucional e de Relações
Com o Corretor de Seguros
Leonardo De Miranda Almeida

DIRETORIA

Admilson Alves de Castro
Ana Maria Martins de Oliveira Andrade
Carmen Lucy Silva
Evanira Barbosa de Macedo
Fausto Rodrigues de Godoy
Giuliano Carlos Fernandes da Silva
Isabella Petini de Oliveira
Jairo Cirilo Amaral
Liamar Geralda Martins Ferreira
Ludmilla de Mesquita Correia Ribeiro
Mariana de Jesus Fonseca
Silvio Roberto de Sousa Rodrigues
Thiago Perilo de Azevedo Silva
Wallacy Luiz Silva Oliveira

DIRETORIA TERRITORIAL

Itumbiara - Antônio Aparecido de Almeida
Catalão - Mário De Pádua Castro
Anápolis - Luiz Felipe Guimarães Miranda - Diretor
Jacqueline Fernandes Tavares De Oliveira
Diretora Auxiliar
Alexandre Miranda Teles - Diretor Auxiliar
Rio Verde - Giuliano Carlos Fernandes da Silva

CONSELHO FISCAL

Presidente - Amaury Gonçalves da Cunha
Conselheiro Fiscal - Marcos Carneiro Martins Arruda
Conselheiro Fiscal - Osmar dos Reis de Sousa
Suplente Do Conselho Fiscal - Gilson Antônio de Souza
Suplente Do Conselho Fiscal - Ronaldo Luiz de Miranda
Suplente Do Conselho Fiscal - Samuel Azevedo B. Sobrinho

REPRESENTANTES JUNTO À FENACOR

1º Delegado - Lucas de Castro Santos
2º Delegado - Hailton Costa Neves
1º Suplente - Ozório Manuel da Silva

COMITÊ DE ÉTICA

Presidente - Raimundo Dionísio Ribeiro
Vice-presidente - Antônio Oliveira Durães
Secretário - Cláudio Miguel de Pádua
Conselheiro Efetivo - Carlos Alberto Machado Ferreira
Conselheiro Efetivo - Isaías Fernandes de Paula
Conselheiro Efetivo - Júlio César Coelho Guilherme
Conselheiro Suplente - Edmo Edmundo Pinheiro Neto
Conselheiro Suplente - Erasmo Pereira da Silva
Conselheiro Suplente - Inamar de Cássia Borges
Conselheiro Suplente - José Alves de Oliveira
Conselheiro Suplente - Juvair Gonçalves Ferreira
Conselheiro Suplente - Ronaldo De Amorim Chaveiro

DIRETORIA AUXILIAR

Clésio Fernandes Leite
Eduardo Miguel Santana Pereira
Geisa Aparecida do Vale
João Viktor de Sousa Melo
Lucélia Soares de Sousa
Micheline Pires Costa Cardoso
Murilo de Paula Gomide

Direção Editorial e Criação
Rosane Melo

Direção de Arte
Fabio Godoi

Departamento de Jornalismo
Jordana Ayres

Textos
Jordana Ayres, Rosane Melo

Dados da Revista

Tiragem - 700 exemplares

Distribuição: Gratuita e dirigida aos
Corretores de Seguros, empresas
corretoras de seguros, securitários,
empresas seguradoras, repartições
públicas, empresas públicas e privadas.

Impressão: Gráfica Cirgráfica

O conteúdo dos artigos, reportagens e

anúncios são de inteira responsabilidade
dos entrevistados e anunciantes,
isentando a Revista Sincor-GO e seus
colaboradores de qualquer encargo
sobre o que foi publicado.

Endereço: Qd. 337 Lt. 21/22 - Rua C.
145, 1036 - Setor Jardim America,
Goiânia - GO, 74255-500

Telefone:
(62) 3945-0808
e-mail: administrativo@sincorgo.com.br

Acesse ao QR Code para acompanhar nossas
ações através de nossas redes



WWW.SINCORGO.COM



IBRACOR

Orientação aos Corretores de Seguros – Lei nº 15.040/2024

O IBRACOR – Instituto Brasileiro de Autorregulação do Mercado de Corretagem de Seguros, Resseguros, Capitalização e Previdência Complementar Aberta. – atua na certificação, monitoramento de condutas e promoção da conformidade técnica e ética no mercado de corretagem.

Considerando a entrada em vigor da Lei nº 15.040/2024, que instituiu novo regime jurídico para o contrato de seguro, o IBRACOR orienta os corretores de seguros a observarem, com rigor, os seguintes pontos essenciais:

1. Formação adequada do contrato

O contrato de seguro passa a ser compreendido como um processo. A coleta de informações do segurado deve ser completa, precisa e tecnicamente orientada. Informações inexatas ou insuficientes podem comprometer a validade da cobertura.

2. Dever reforçado de informação

O segurado deve compreender claramente o que está sendo contratado. Coberturas, exclusões, limites e condições devem ser explicados de forma objetiva, evitando assimetrias informacionais que possam gerar questionamentos futuros.

3. Comunicação de circunstâncias relevantes

A lei reforça o dever de comunicação de fatos que possam influenciar o risco. O corretor deve orientar o segurado sobre a importância dessa atualização durante a vigência contratual.

4. Agravamento do risco

Alterações relevantes no risco devem ser prontamente comunicadas à seguradora. A omissão pode afetar o direito à indenização.

5. Sinistro e cumprimento de prazos

O segurado deve ser orientado sobre os deveres de comunicação e colaboração na regulação do sinistro, bem como sobre os prazos aplicáveis à análise da indenização.

6. Boa-fé e cooperação

A Lei nº 15.040/2024 reforça a boa-fé objetiva e a cooperação como pilares do contrato. A atuação do corretor deve refletir esses princípios em todas as fases da relação contratual.

O IBRACOR destaca que a atuação técnica, diligente e documentada do corretor é elemento central para a segurança jurídica do contrato de seguro e para a proteção do consumidor.

O descumprimento dos deveres profissionais poderá ensejar apuração no âmbito da autorregulação, sem prejuízo das medidas administrativas cabíveis.

IBRACOR

Profissionais certificados. Mercado seguro.



Acesse para
saber mais:

Aumente suas vendas e sua carteira de Clientes com o CAPEMISA VIVA

Simple de vender,
fácil de contratar e
com premiações
em dinheiro.



COMISSÃO VITALÍCIA.

PRODUTO PERSONALIZÁVEL.

TELEMEDICINA SEM LIMITE.

100% DE INDENIZAÇÃO PARA CÂNCER E LÚPUS.

ACEITAÇÃO RÁPIDA E AMPLA (ATÉ 85 ANOS).

MAIS CLIENTES. MAIS VENDAS.

CAPEMISA Seguradora de Vida e Previdência S/A - CNPJ 08.602.745/0001-32 e inscrição na SUSEP n.º 0451. | Morte - Resgatável - Processo na SUSEP N.º 15414.61301002021-59 | Morte Acidental - Processo na SUSEP N.º 15414.6130122021-47 | Morte Acidental + Serviço - Processo na SUSEP N.º 15414.62460052024-31 | Invalidiz. Permanente Total ou Parcial por Acidente - Processo na SUSEP N.º 15414.6130192021-91 | Invalidiz. Funcional - Permanente - Total - por Doença - Processo na SUSEP N.º 15414.6180172021-70 | Despesa Médica, Hospitalares e Odontológicas - Processo na SUSEP N.º 15414.6130142021-56 | Diário por Incapacidade Temporária - Processo na SUSEP N.º 15414.65046212024-89 | Doenças Graves - Processo na SUSEP N.º 15414.6130152021-91 | Doenças Graves Ampliadas - Processo na SUSEP N.º 15414.6130162021-25 | Assistência Funeral - Processo na SUSEP N.º 15414.6130192021-69. Registro do produto é automático e não representa aprovação ou recomendação por parte da Susep. O Segurado poderá consultar as Condições Contratuais desse produto, bem como situação cadastral do Corretor de Seguros e da CAPEMISA no site eletrônico www.gov.br/susep | www.comsunidor.gov.br

Cadastre-se e seja um Especialista em Vida.
Aponte a câmera para o QR Code e conheça todas as vantagens!

